

2015年5月28日
イー・ガーディアン株式会社

2015年9月期第2四半期 決算説明会資料

～事業領域を拡大し、次の成長へ～



目次

1.当社紹介

2.業績報告

3.業績予想と戦略



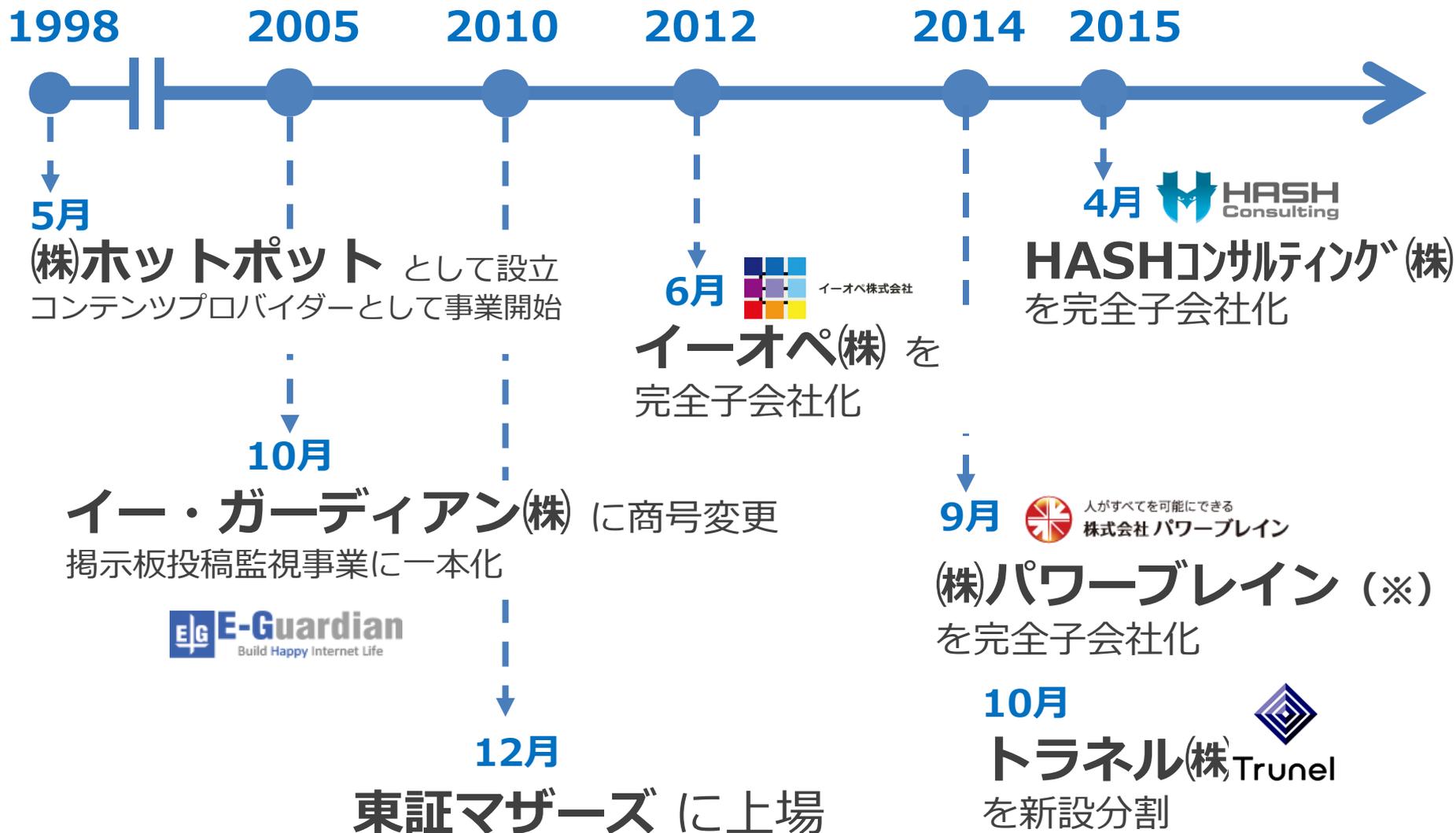
1. 当社紹介

～事業概要～



当社沿革

～コンテンツプロバイダーから掲示板投稿監視事業へ～



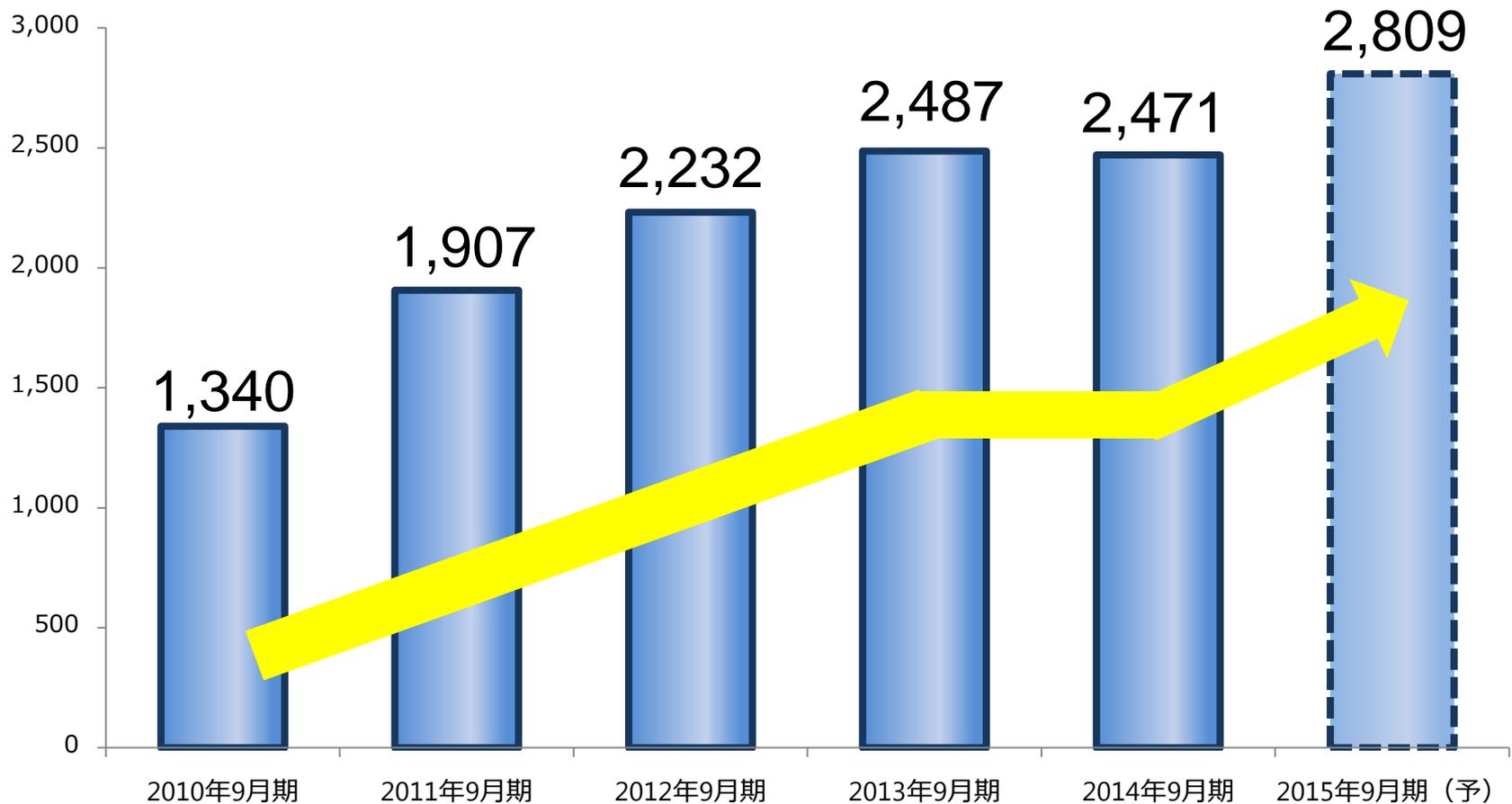
当社概要

- 社名：** イー・ガーディアン株式会社
- 本店所在地：** 東京都港区麻布十番1丁目2番3号
- 上場証券取引所：** 東証マザーズ（証券コード：6050）
- 設立：** 1998年5月
- 資本金：** 340百万円(※)
- 従業員数(連結)：** 618名（うち契約社員484名）(※)
- 事業内容：** 掲示板投稿監視事業

売上高推移

一部大口顧客の影響がなくなり再び拡大スピードUP

(単位：百万円)



Build Happy Internet Life

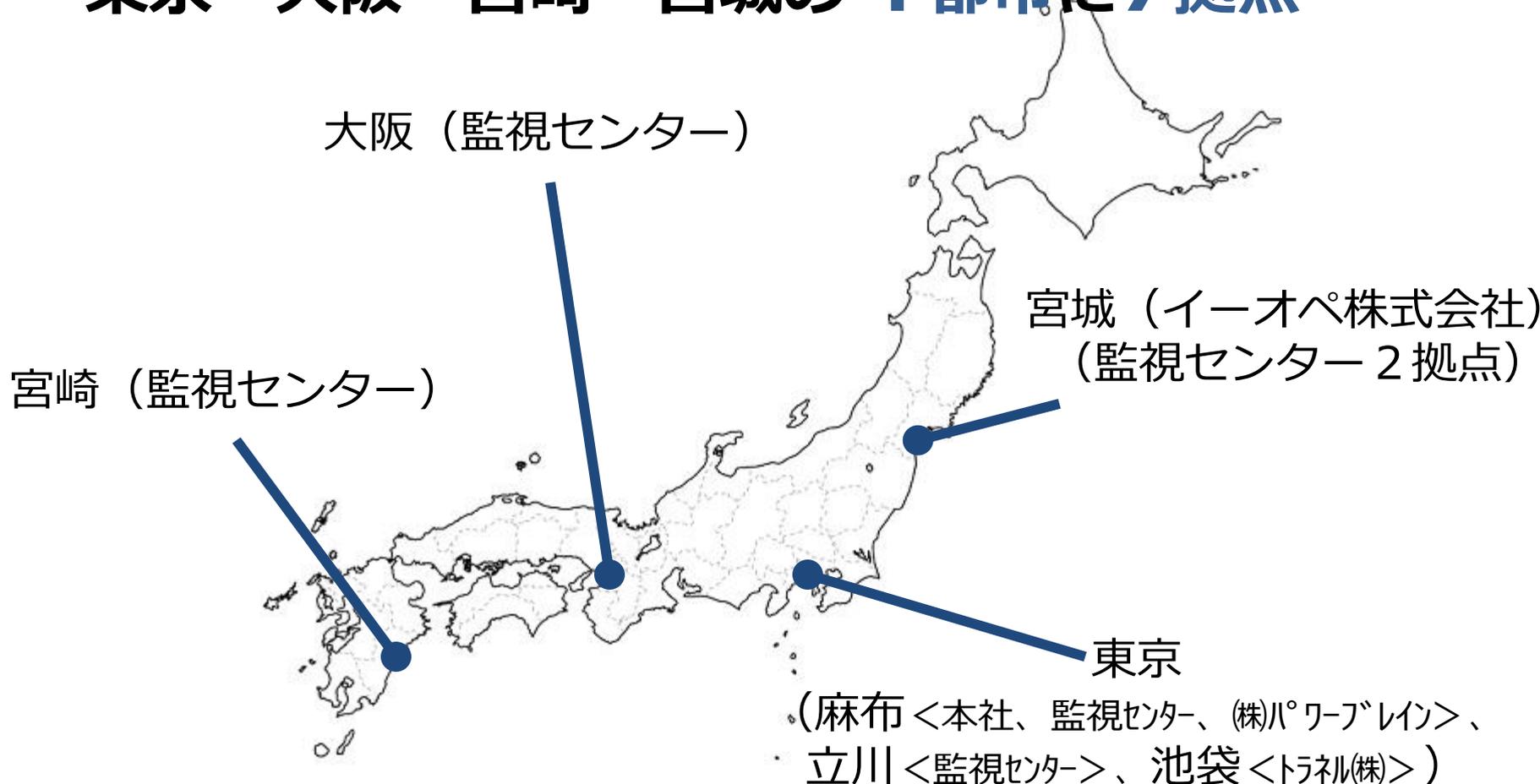
すべてのインターネット利用者に、
安心・安全をベースに「楽しい」を提供します。

すべてのインターネット利用者が求めている価値を
パートナーと一緒に考えていきます。

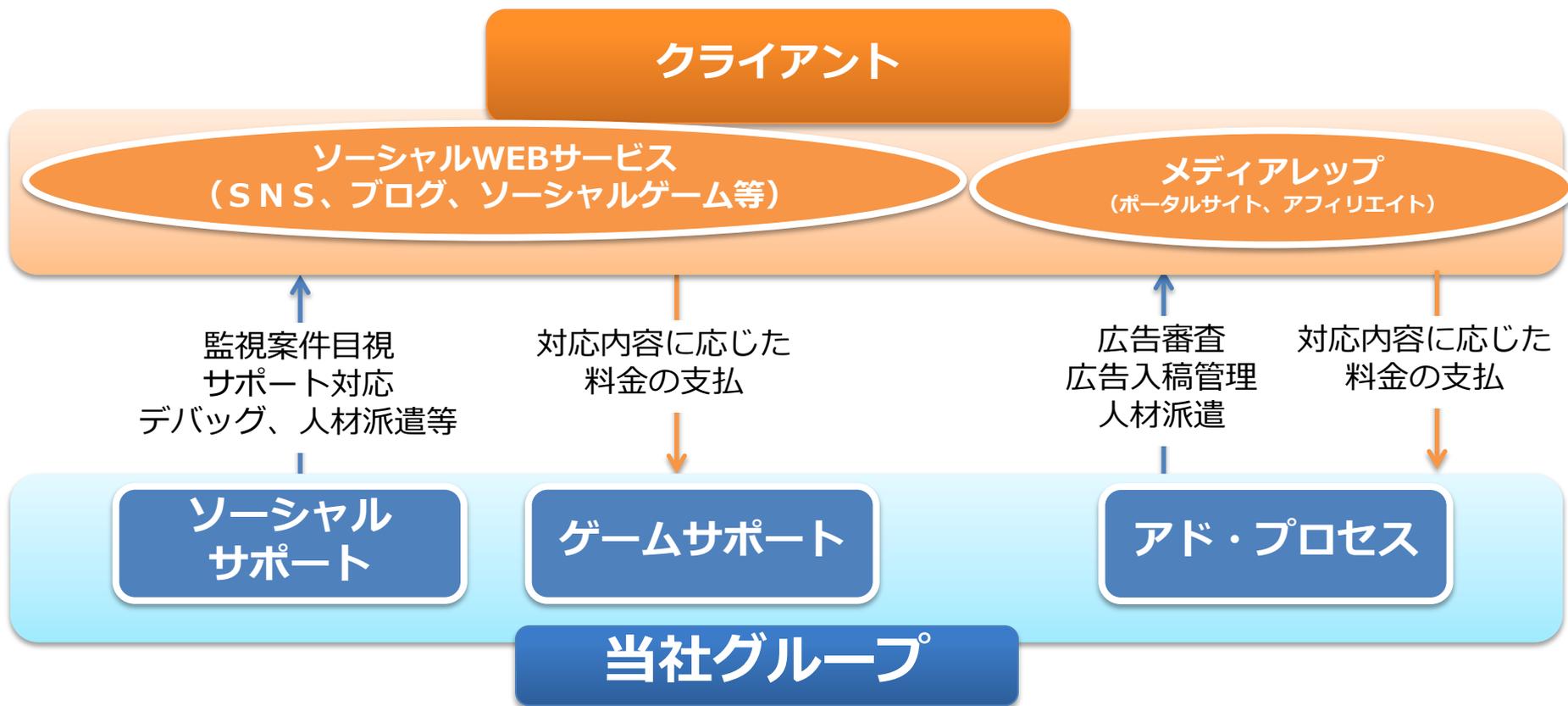
監視拠点

連結子会社 3 社を含め

東京・大阪・宮崎・宮城の 4 都市に 7 拠点



当社事業モデル



件数に応じた課金体系(※)で、
高品質なサービスをリーズナブルに提供

2. 業績報告

～業績予想を上方修正＋修正計画達成～

～新事業による市場拡大への取り組み～

～システム販売の強化～



E-Guardian

Build Happy Internet Life

2015年9月期第2四半期ハイライト

1 業績予想を上方修正 + 修正計画達成

2Q売上：〈修正計画〉1,381百万円⇒〈実績〉**1,404百万円 (101.7%)**

2Q営業利益：〈修正計画〉101百万円⇒〈実績〉**119百万円 (117.8%)**

2 新事業による市場拡大への取り組み

- ・株式会社パワーブレインの連結子会社化
- ・トラネル株式会社の新設分割によるデバッグ事業への本格参入

3 システム販売の強化

- ・人工知能型画像認識システム「**ROKA SOLUTION**」の機能強化



損益計算書

前年比：売上高 + 14.6% 営業利益 + 23.5%

(単位：百万円)

| | 2014年9月期 上期（連結） | 2015年9月期 上期（連結） | 前年比 |
|-------|--------------------|--------------------|----------------|
| 売上高 | 1,225 | 1,404 | + 14.6% |
| 営業利益 | 96 | 119 | + 23.5% |
| 経常利益 | 118 | 138 | + 16.6% |
| 当期純利益 | 77 | 75 | △ 2.0% |

◆主な増減要因

売上高：アドプロセス伸長、新事業（デバッグ、人財）の伸長

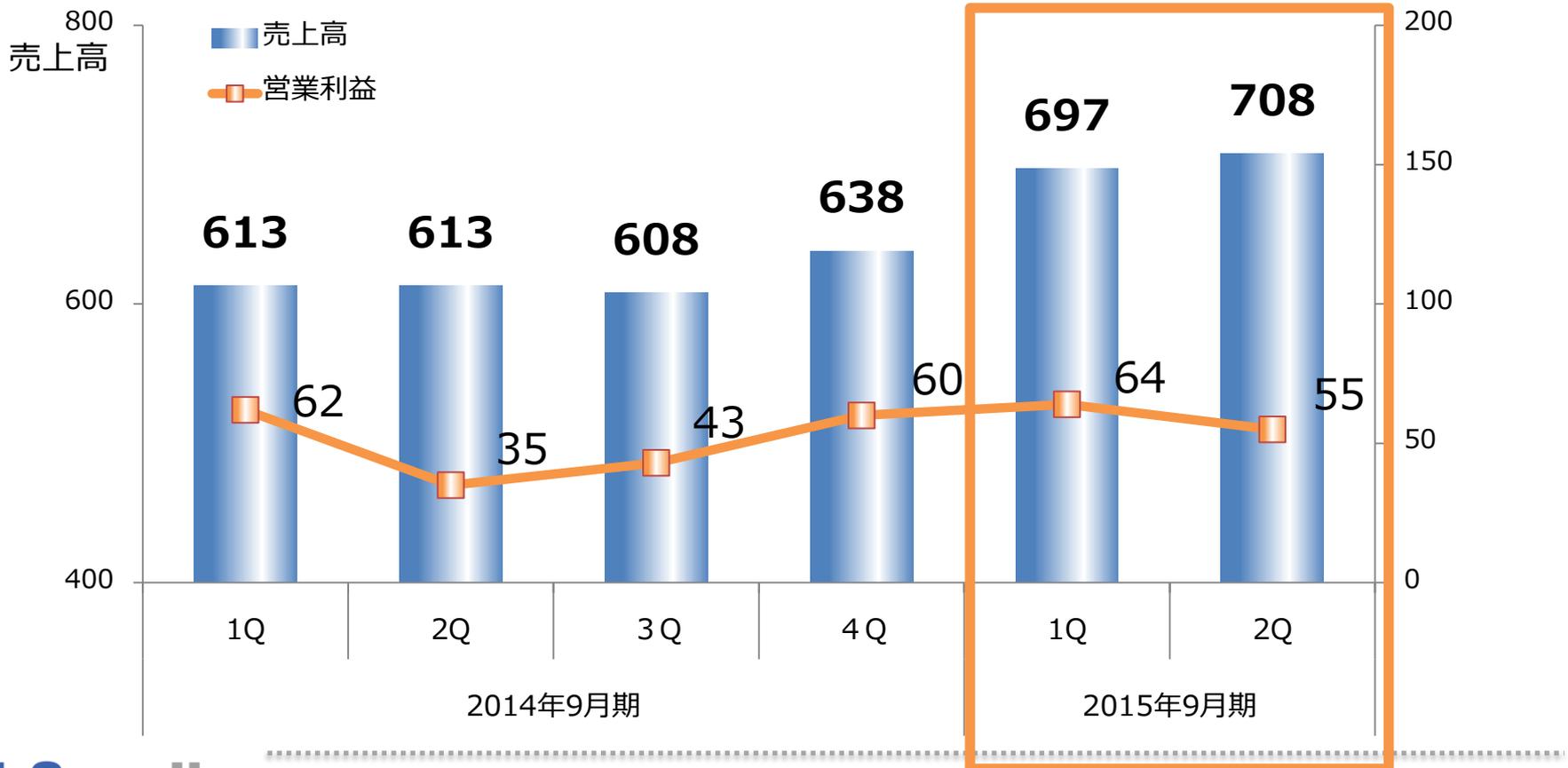
営業利益：事業拡大の初期投資を**増販と監視体制再編効果**でカバーし増益



売上高及び営業利益四半期推移

第2四半期（1月～3月）でも前年比で増収増益
四半期売上高は過去最高の708百万円

(単位：百万円)

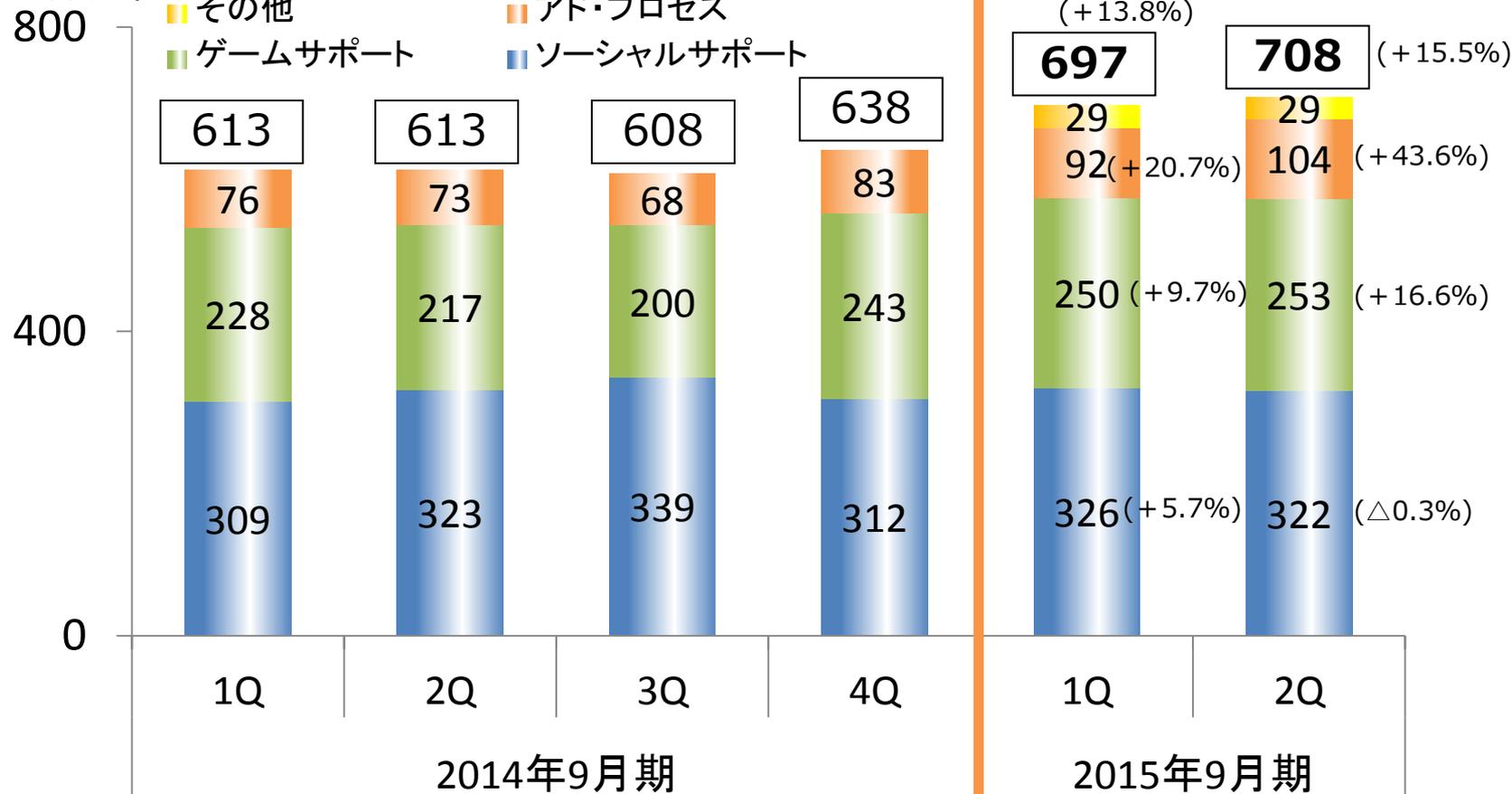




業務別の売上推移

()は対前年同期比増減率

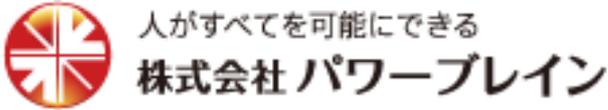
(単位：百万円)



1Q、2Qともに二桁の伸長、アド・プロセスが好調

2 (株)パワースタイルの連結子会社化による拡大

パワースタイルのノウハウ、人財データベースを活用
→ スムーズな人財供給により増収に貢献



登録者

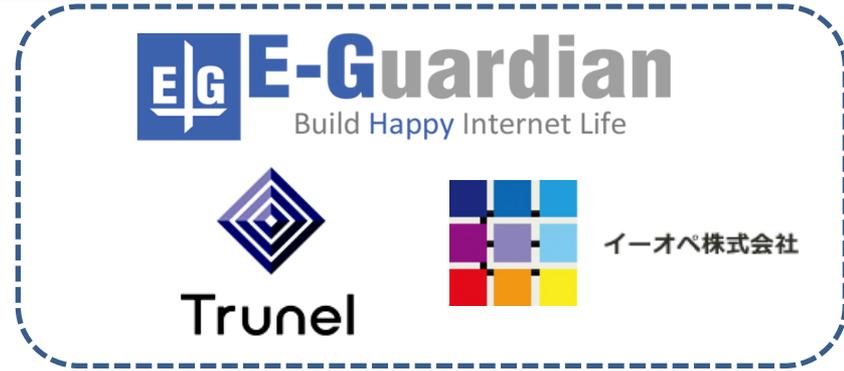


採用・研修

グループ内へ
人財供給



派遣・紹介



サービス提供



クライアント

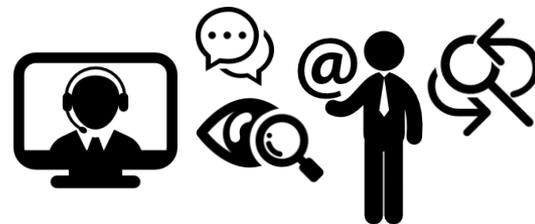
2 デバッグ事業への本格参入

お客様サービスのリリース前からリリース後まで
ワンストップでサービスを提供できる体制を確立

ソーシャルゲーム市場の拡大



多様な顧客ニーズの取込



デバッグ
＜リリース前＞

サポート
対応ほか
＜リリース後＞



人工知能型画像認識システムの強化



上半期は3種類の機能を開発

ROKA SOLUTION



- ✓ 2014年11月①：コンテンツ連動型広告対策用フィルタ
- ✓ 2014年11月②：不適切コンテンツ判定フィルタ
- ✓ 2015年1月：模倣品検知システム



すでに大手ブログサービスや画像共有サービスなどの
ユーザー投稿型メディア4社へ提供

3.業績予想と戦略

～下半期戦略と業績予想～



業績予想（通期）

新サービス強化により増収増益の見込み

（単位：百万円）

| | 2014年9月期 （連結） | 2015年9月期 予想 （連結） | 増減 （前年同期比） | 増減率 （前年同期比） |
|-------|------------------|------------------------|---------------|----------------|
| 売上高 | 2,471 | 2,809 | +338 | +13.7% |
| 営業利益 | 200 | 214 | +14 | +6.9% |
| 経常利益 | 235 | 250 | +15 | +6.1% |
| 当期純利益 | 132 | 143 | +11 | +7.6% |

ソーシャルサポート分野における戦略

☆ 下半期戦略 ☆

- ・ 市場拡大、変化に適合したサービスの提供
- ・ 人工知能型画像認識システムの機能強化
(詳細は次ページ)



E-TRIDENT.



ROKA SOLUTION

(単位：万人)

日本におけるSNS利用者数



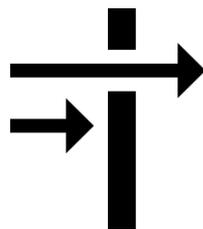
上半期に続き、下半期も新機能を追加



ROKA SOLUTION



既存機能



新機能

- ✓ 児童ポルノ撲滅フィルタ
- ✓ コンテンツ連動型広告対策用フィルタ
- ✓ 不適切コンテンツ判定フィルタ
- ✓ 模倣品検知システム

✓ レコメンドフィルタ

フリマアプリ等CtoCサービス向け

ゲームサポート分野における戦略

ソーシャルゲーム市場規模と予測

(単位：億円)

出典：野村総合研究所「ITナビゲーター2015年版」より



☆ 下半期戦略 ☆

- ・ 既存大手顧客の深堀り
- ・ 新サービスによる拡販
(デバッグ、脆弱性診断)

アド・プロセス分野における戦略

国内インターネット広告市場の規模と予測

出典：野村総合研究所「ITナビゲーター2015年版」より



☆ 下半期戦略 ☆

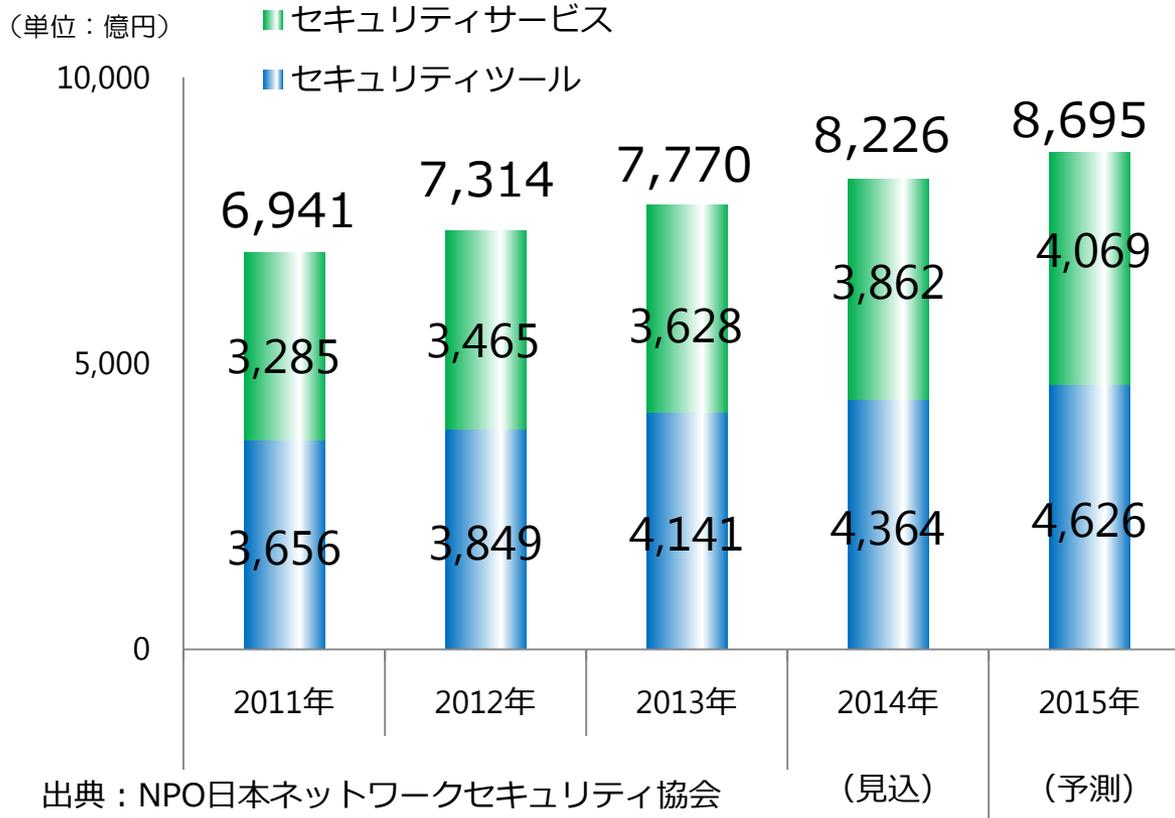
- ・ ネット広告市場の伸長（特にスマホ向け）
- ・ 既存顧客へのクロスセル強化
- ・ 人財強化（リンクスタイル(株)活用）

※

新分野への進出①

～サイバーセキュリティ分野へ～

セキュリティ市場は今後も拡大



Webサイト改ざん件数、
インターネット不正送金
事犯の件数などインター
ネットに関するセキュリ
ティ侵害は年々増加

出典：NPO日本ネットワークセキュリティ協会
「2014年度セキュリティ市場調査=速報=」より

新分野への進出②

～サービス領域の拡大～

HASHコンサルティング(株)を完全子会社化

～ サイトの安心安全を総合的に提供 ～



デバッグ

監視、サポート対応



脆弱性診断

WAF選定、導入

新分野への進出③ ～HASHコンサルティング(株)の概要～



サイバーセキュリティ業界の第一人者

社名： HASHコンサルティング株式会社

代表者： 徳丸 浩

本店所在地： 東京都港区麻布十番1丁目2番3

設立： 2008年4月

資本金： 5百万円

【代表者プロフィール】

1985年京セラ(株)入社後、ソフトウェアの開発、企画に従事。

2008年に独立。

京セラコミュニケーションシステム(株)技術顧問、

独立行政法人情報処理推進機構 (IPA) 非常勤研究員も務める。

資料ご利用上の注意

この資料には、当社の計画や業績予想が含まれていますが、それらの計画や予想数値は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が計画、予想したものです。

従いまして、実際の業績などは、今後、様々な要因によって計画、予想数値と異なる結果となる可能性があります。

お問い合わせ先：イー・ガーディアン株式会社管理部

info@e-guardian.co.jp

TEL 03-5575-2561

FAX 03-5575-0621