

2012年11月15日
イー・ガーディアン株式会社

2012年9月期決算説明会資料

前年比で増収減益

E-Trident本格稼働&イーオペ(株)子会社化により既存業務強化
2013年9月期は成長加速し増収増益へ



目次

1. 当社紹介
2. 業績報告
3. 業績予想と戦略



1.当社紹介

～事業概要～



当社紹介：概要

- 社名： イー・ガーディアン株式会社
- 本店所在地： 東京都港区麻布十番1丁目2番3号
- 上場証券取引所： 東証マザーズ（証券コード：6050）
- 設立： 1998年5月
- 資本金： 340百万円(※)
- 従業員数(連結)： 565名（うち契約社員464名）(※)
- 事業内容： 掲示板投稿監視事業

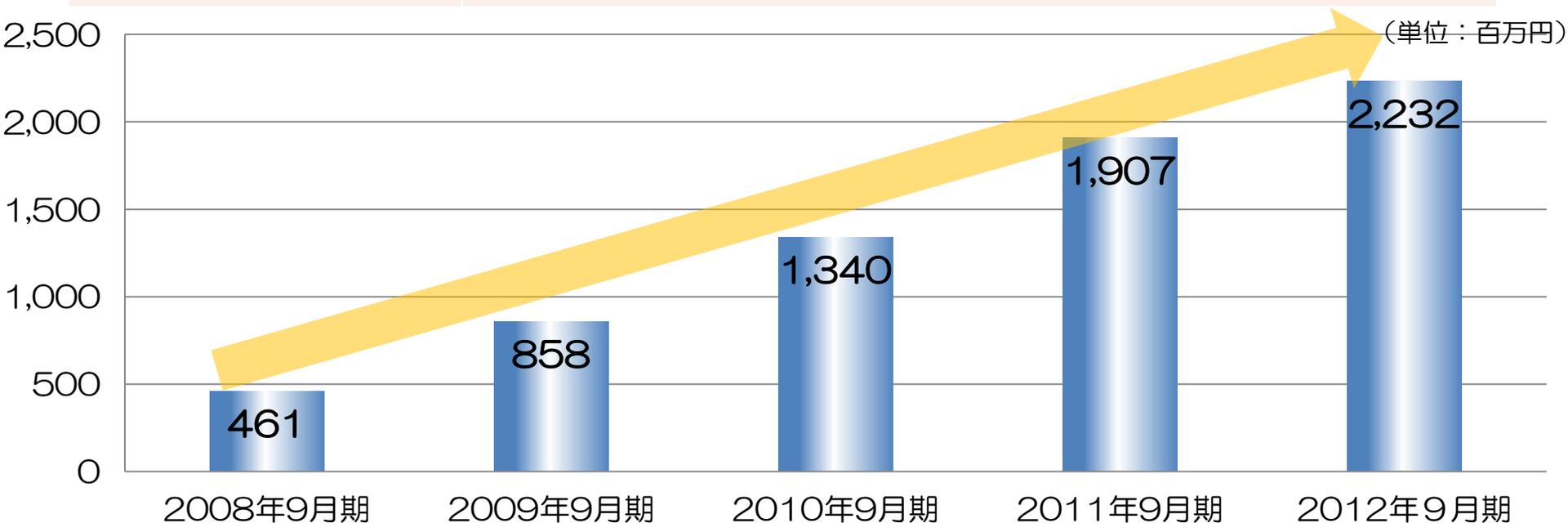
Build Happy Internet Life

すべてのインターネット利用者に、
安心・安全をベースに「楽しい」を提供します。

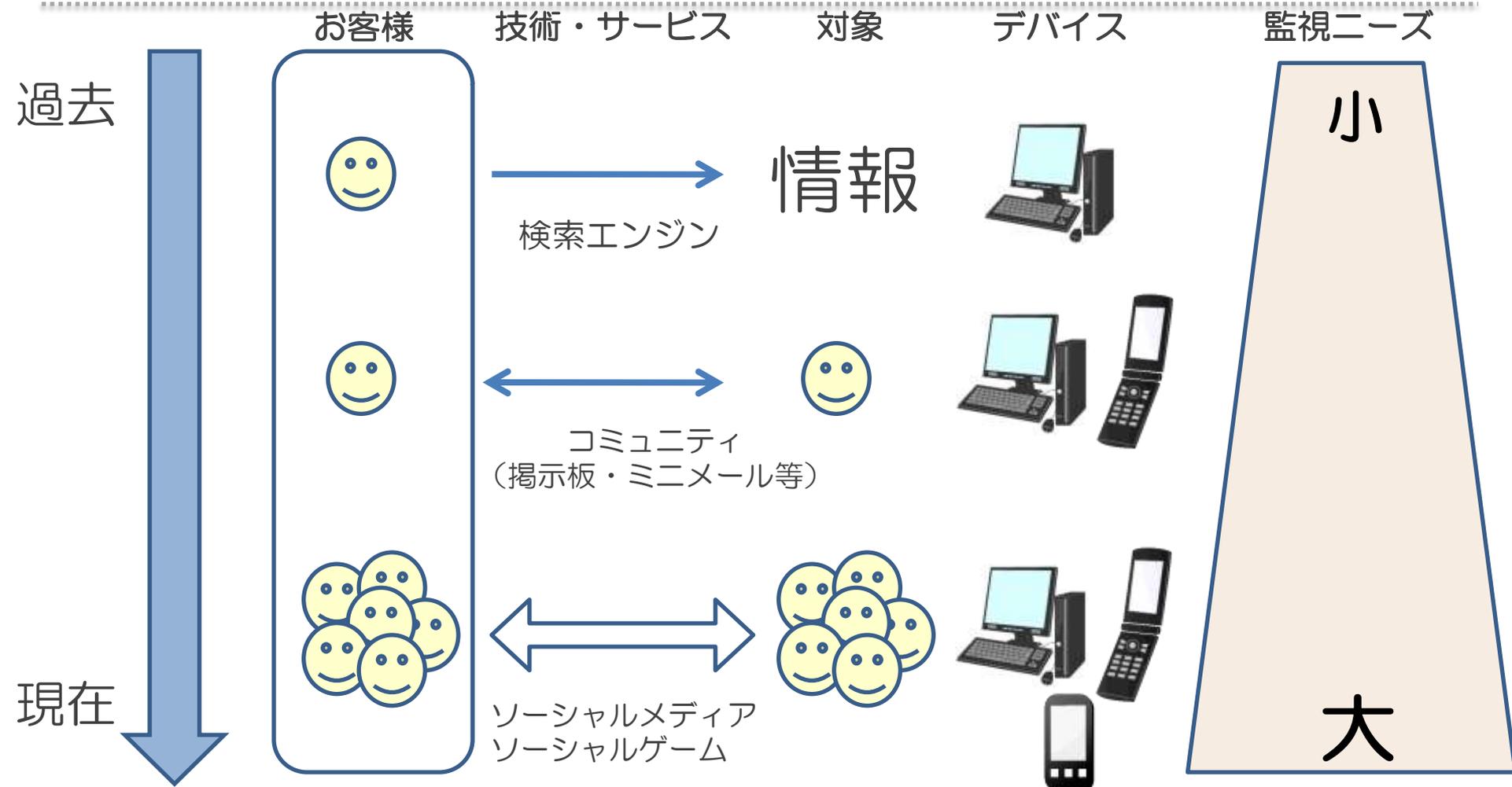
すべてのインターネット利用者が求めている価値を
パートナーと一緒に考えていきます。

当社紹介：当社沿革と売上高推移

1998年 5月	(株)ホットポットとして設立 コンテンツプロバイダーとして事業開始
2005年10月	イー・ガーディアン(株)に商号変更 掲示板投稿監視事業に一本化
2010年12月	東証マザーズに上場
2012年6月	イーオペ(株)を完全子会社化



当社紹介：インターネットの発展と潮流



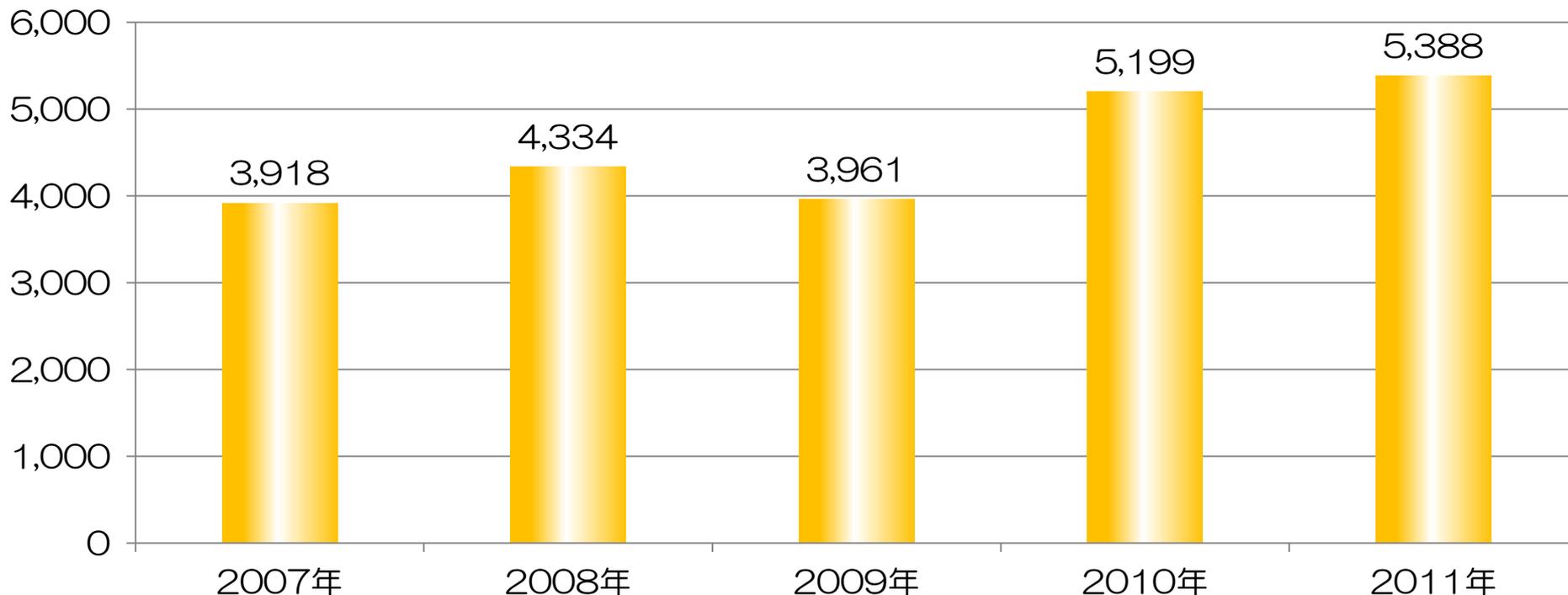
安心・安全なネット環境整備の必要性大

当社紹介：ネットの安心・安全は必要不可欠

詐欺や児童買春、出会い系サイト規制法違反など
ネットワーク利用犯罪は年々増加&高度化傾向に

(単位：件)

ネットワーク利用犯罪の検挙件数

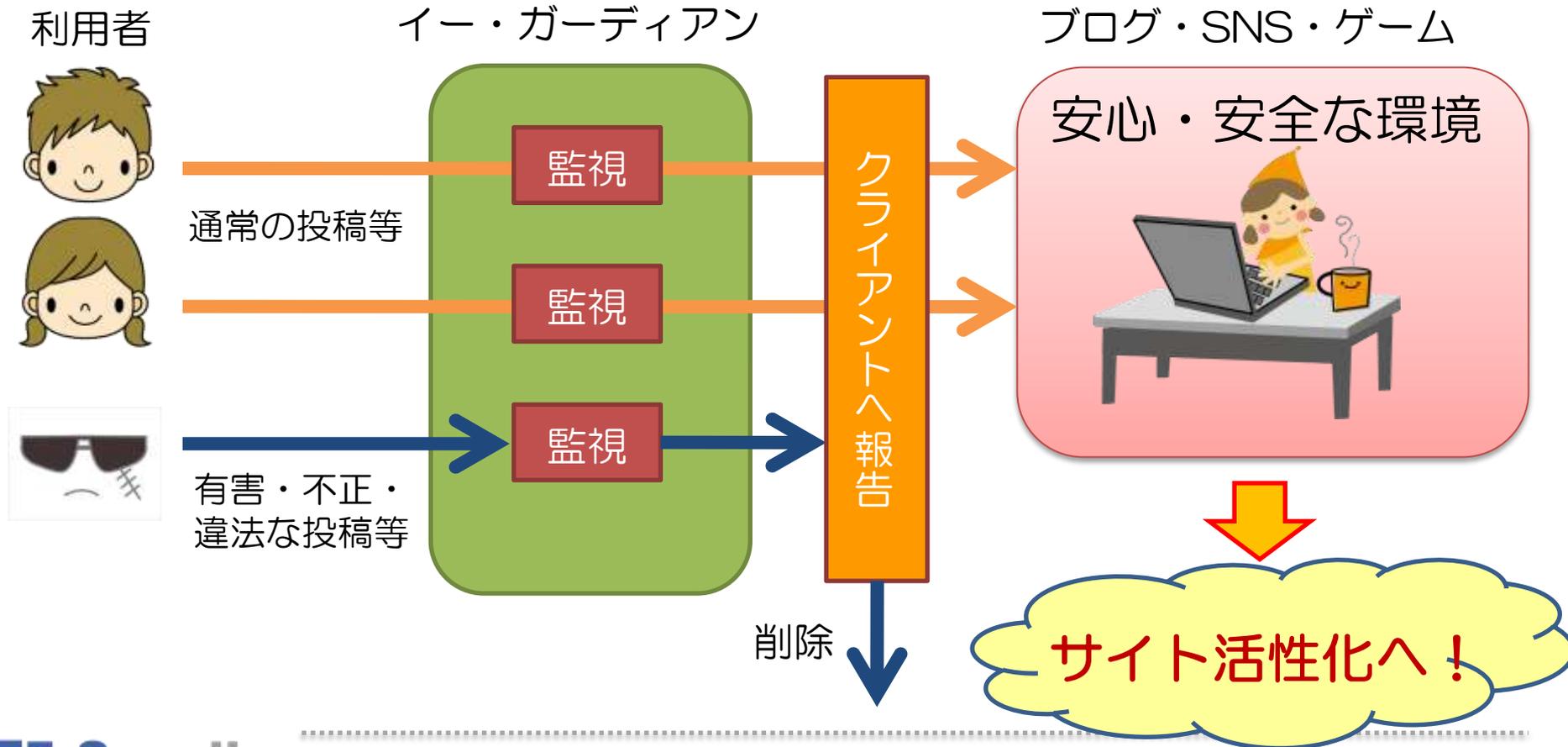


近年では、**RMT** (※) に関連した詐欺や不正アクセス等のサイバー犯罪も話題

(※)・・・オンラインゲームなどで、ゲーム内で得られたアイテムやゲーム内仮想通貨等を、現実の通貨で売買する行為

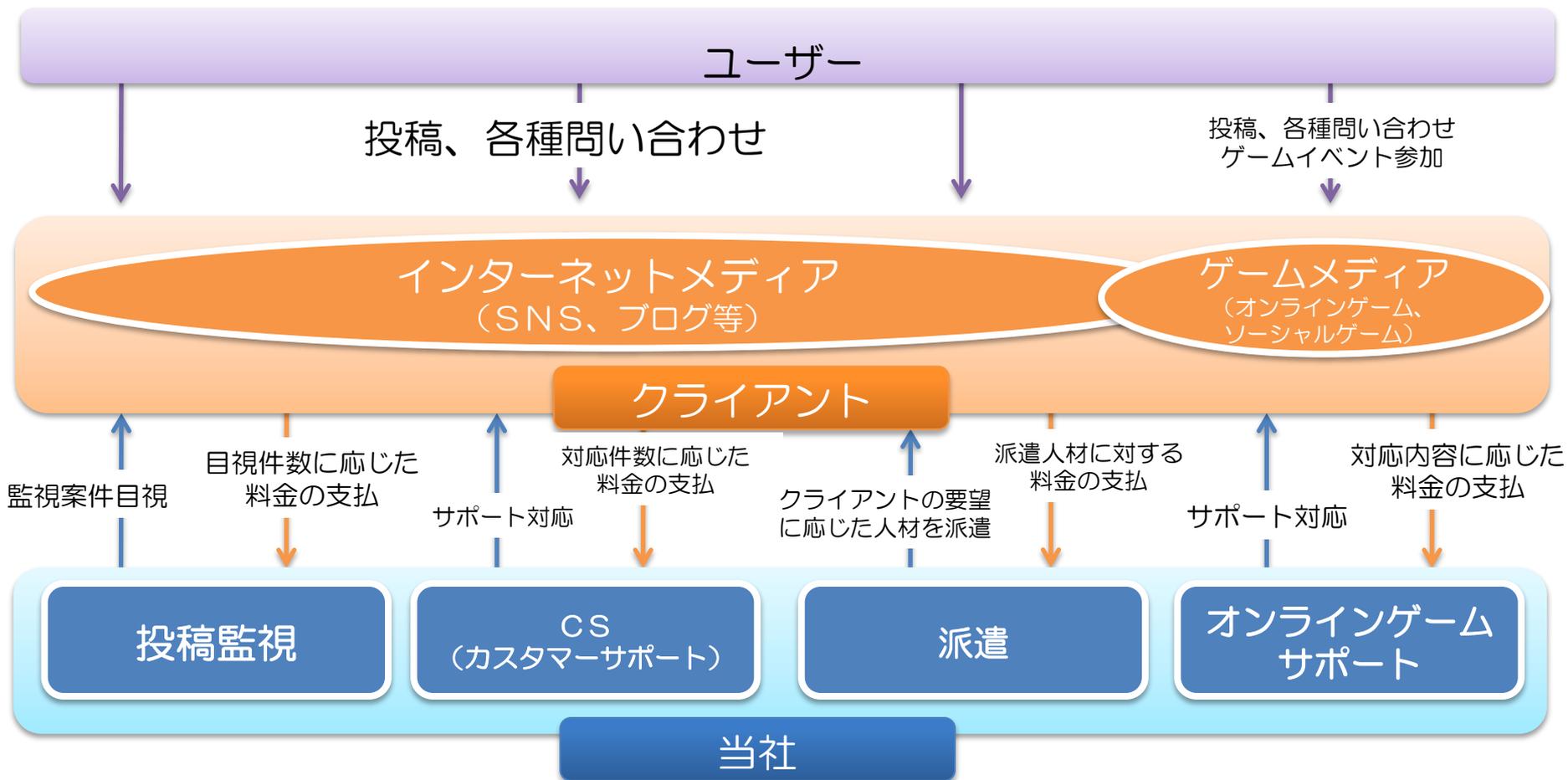
当社紹介：投稿監視業務とは？

有害・不正・違法な情報から利用者とお客様を守り、
安心・安全な環境を提供しサイトを活性化させること



当社紹介：当社事業モデル

件数に応じた課金体系(※)で、高品質なサービスをリーズナブルに提供



当社紹介：監視体制

ノウハウに基づき厳格に設定された基準のもと、
厳選されたオペレーター(※)による**高品質な目視監視**

当社オペレーターが24時間365日「人の目」により
目視確認をし、基準に合致しないコメント等を削除



クライアントごとに策定した基準書やマニュアルに沿って
当社オペレーターが掲示板投稿監視事業に従事

当社紹介：監視拠点

東京・大阪・宮崎の**3都市4拠点**に加え
イーオペ(株)子会社化により**宮城に2拠点**追加



当社紹介：当社の強み

3つの強みによる、顧客のニーズに合わせた監視ソリューション提供が可能

①提案力

- ✓ 運用実績に基づくノウハウ
- ✓ 監視だけでなくコンサルティング等の多様なサービス展開

②運用力

- ✓ 24時間365日高品質サービスを提供できる体制

③開発力

- ✓ ニーズの的確な把握による新サービス創出



ノウハウを活かした監視システム
E-Trident

イーオペ(株)取得による
サービスラインナップ拡充

当社紹介：強みを活かし、優良顧客との基盤構築

優良顧客との主な取引実績

- NECビッググローブ(株)
- (株)エムティーアイ
- カルチュア・コンビニエンス・クラブ(株)
- グリー(株)
- (株)サミーネットワークス
- (株)D2C
- ニフティ(株)
- (株)バンダイナムコゲームス
- (株)ベネッセコーポレーション
- 楽天(株)



運営実績
300サイト以上

etc...

2. 業績報告

～前年比で増収減益～

～E-Trident完成～

～事業基盤強化～



E-Guardian

Build Happy Internet Life

業績報告：2012年9月期ハイライト

1 前年比で増収減益

- ＜増収＞ソーシャルゲーム向けサービスの好調により業績回復基調
⇒業績予想を上方修正（第2四半期&通期）
- ＜減益＞前期末の監視体制再編による労務費率悪化
⇒拠点再編により減益幅を縮小

2 自動投稿監視システムE-Trident完成

効率化だけでなくサービスの高付加価値化に貢献

3 M&A、提携による事業基盤強化

イーオペ(株)の子会社化&(株)サイバー・コミュニケーションズ、(株)オウケイウェイヴとの提携
⇒サービスラインナップを拡充し、従来事業の基盤強化

業績報告：損益計算書

前年同期比 売上高+17.0% 営業利益△52.8%

(単位：百万円)

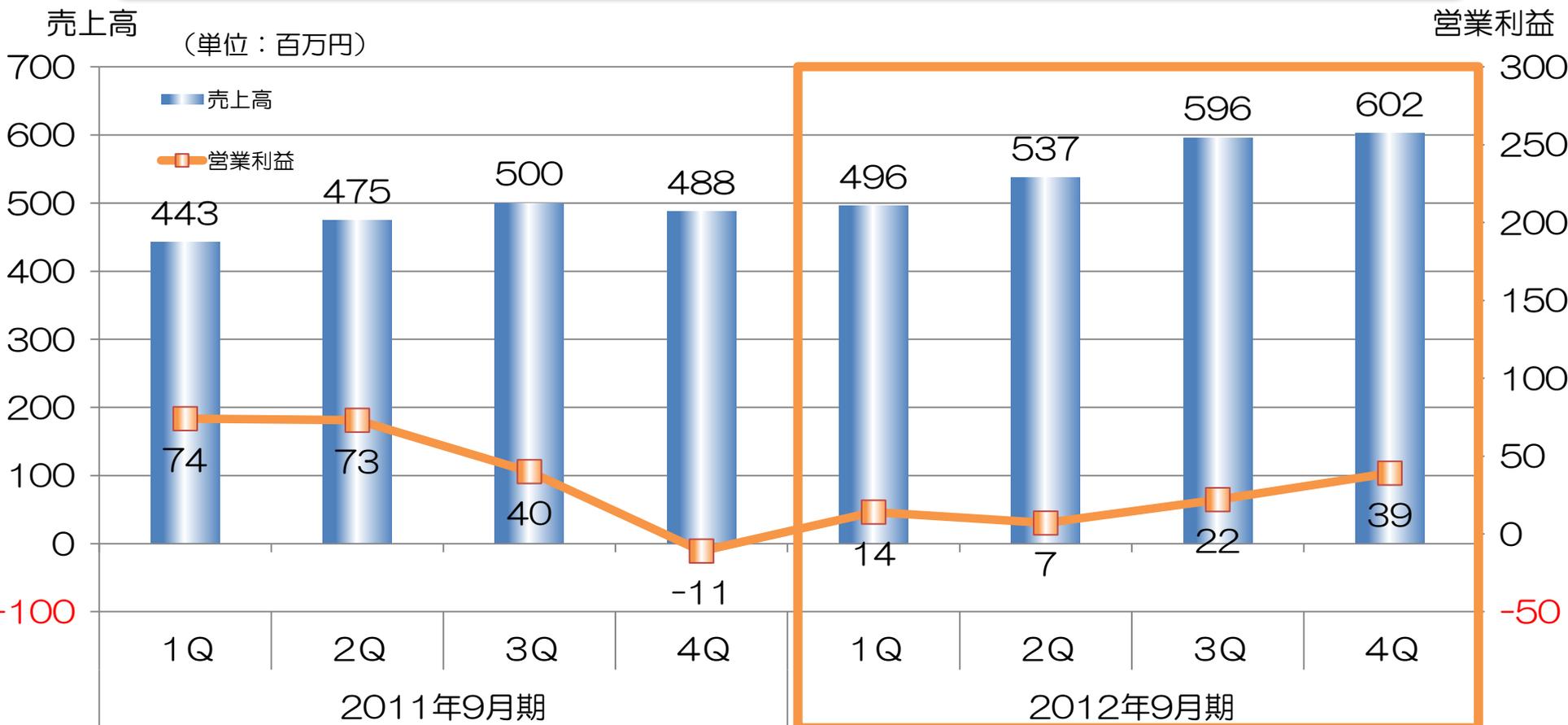
	2011年9月期 (非連結)	2012年9月期 (連結)	増減 (前年同期比)	増減率 (前年同期比)
売上高	1,907	2,232	+325	+17.0%
営業利益	176	83	△93	△52.8%
経常利益	161	110	△51	△31.7%
当期純利益	88	51	△37	△42.0%

- ◆主な増減要因
- 売上：ソーシャルゲームの伸長
 - 営業利益：2011年9月期下期の先行投資による稼働率低下の影響
⇒監視体制再編へ
 - 当期純利益：六本木センター縮小による特別損失等

業績報告：売上高及び営業利益四半期推移

売上高：堅調に増収推移

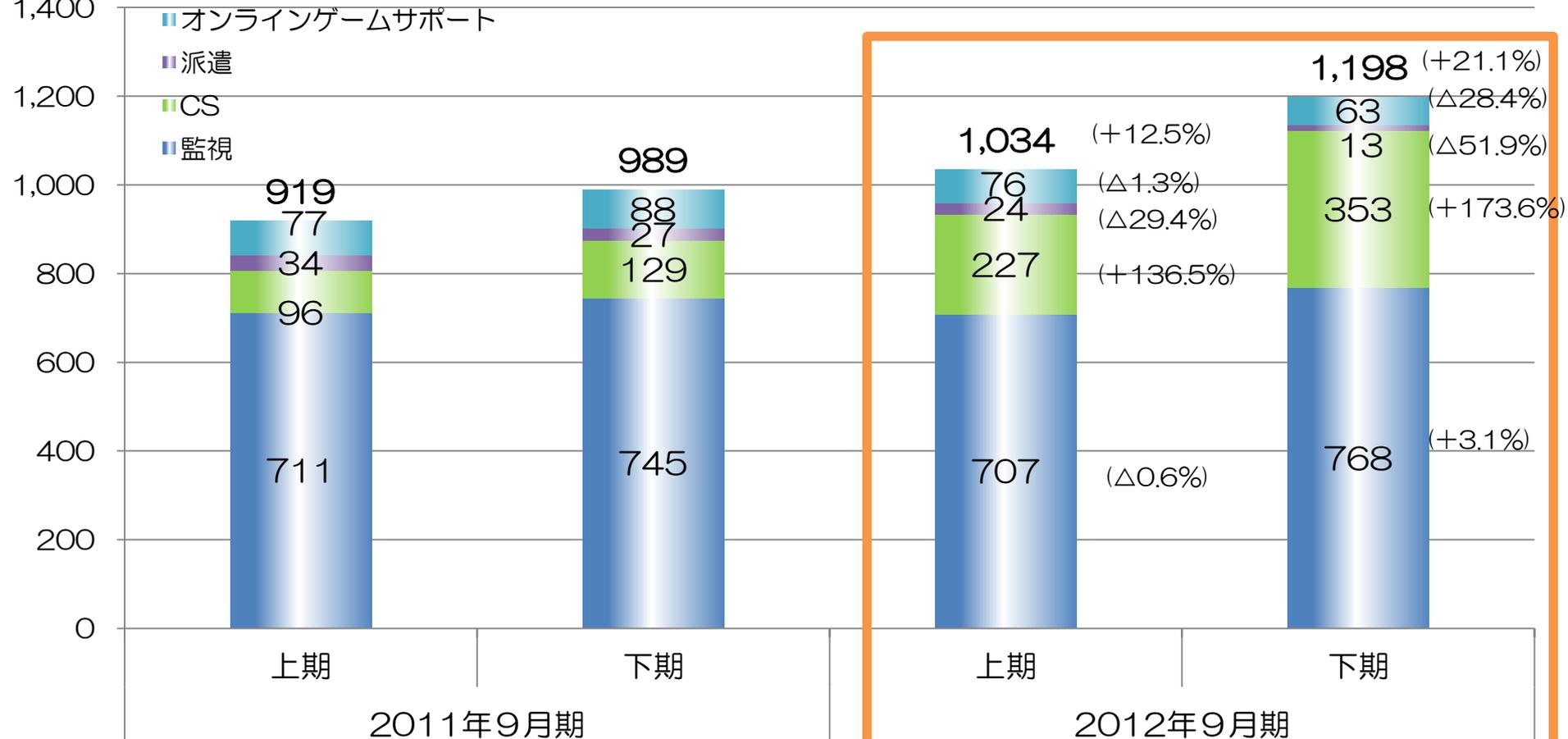
営業利益：前年同期比減益も、2011年9月期4Qからは回復基調



業績報告：業務別の売上推移

(単位：百万円)

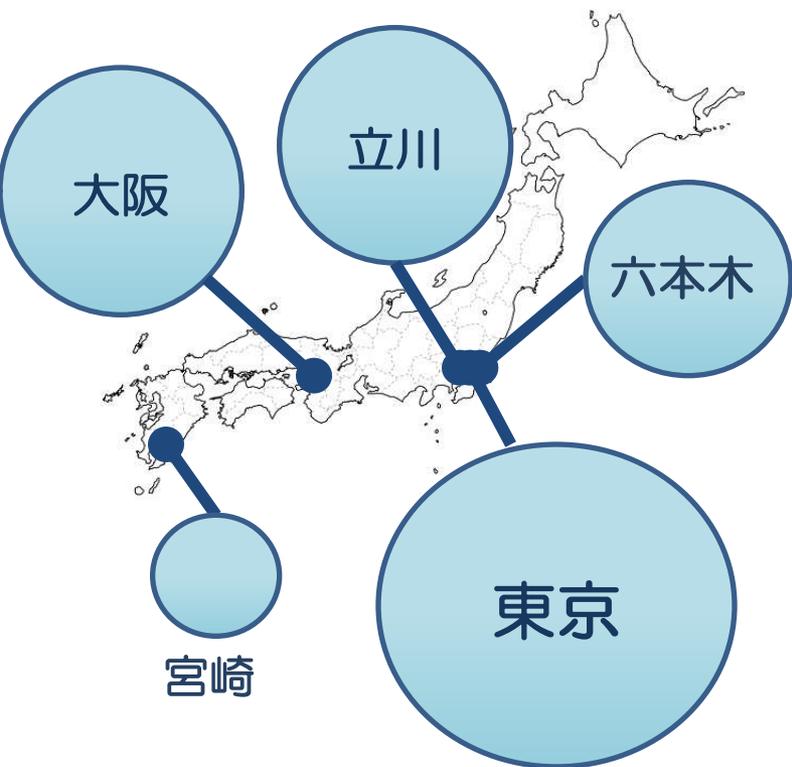
()は対前年同期比増減率



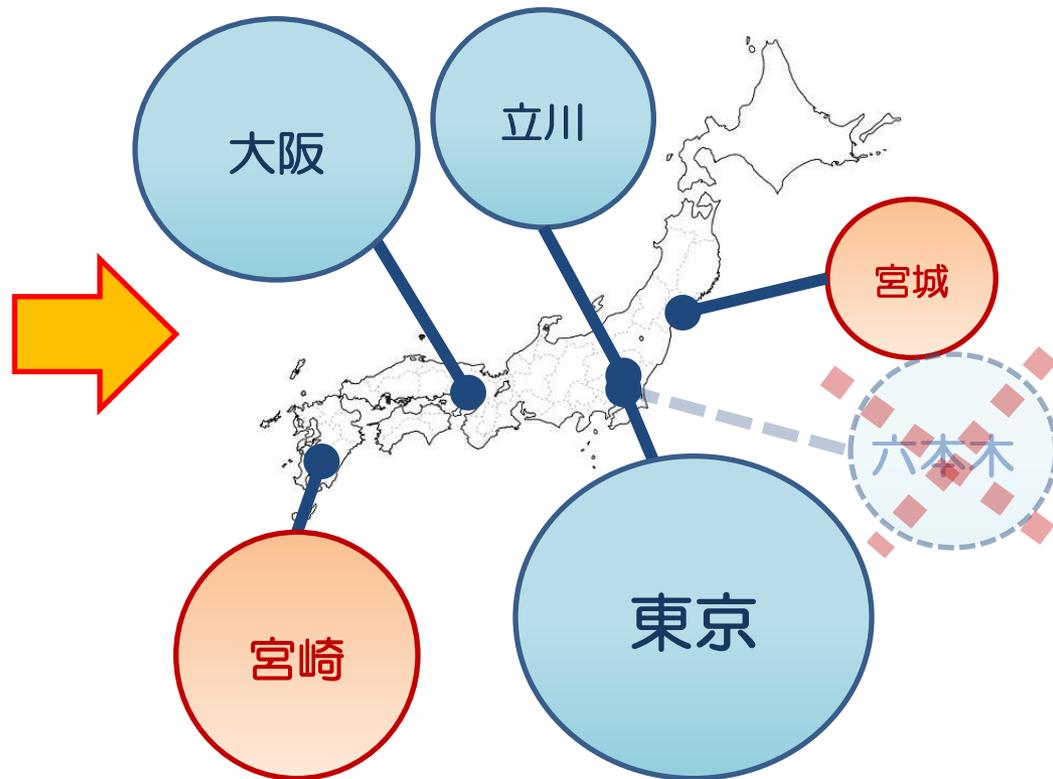
ソーシャルゲームの伸長によりCS業務は大幅な伸び

業績報告：監視体制再編

2011年10月

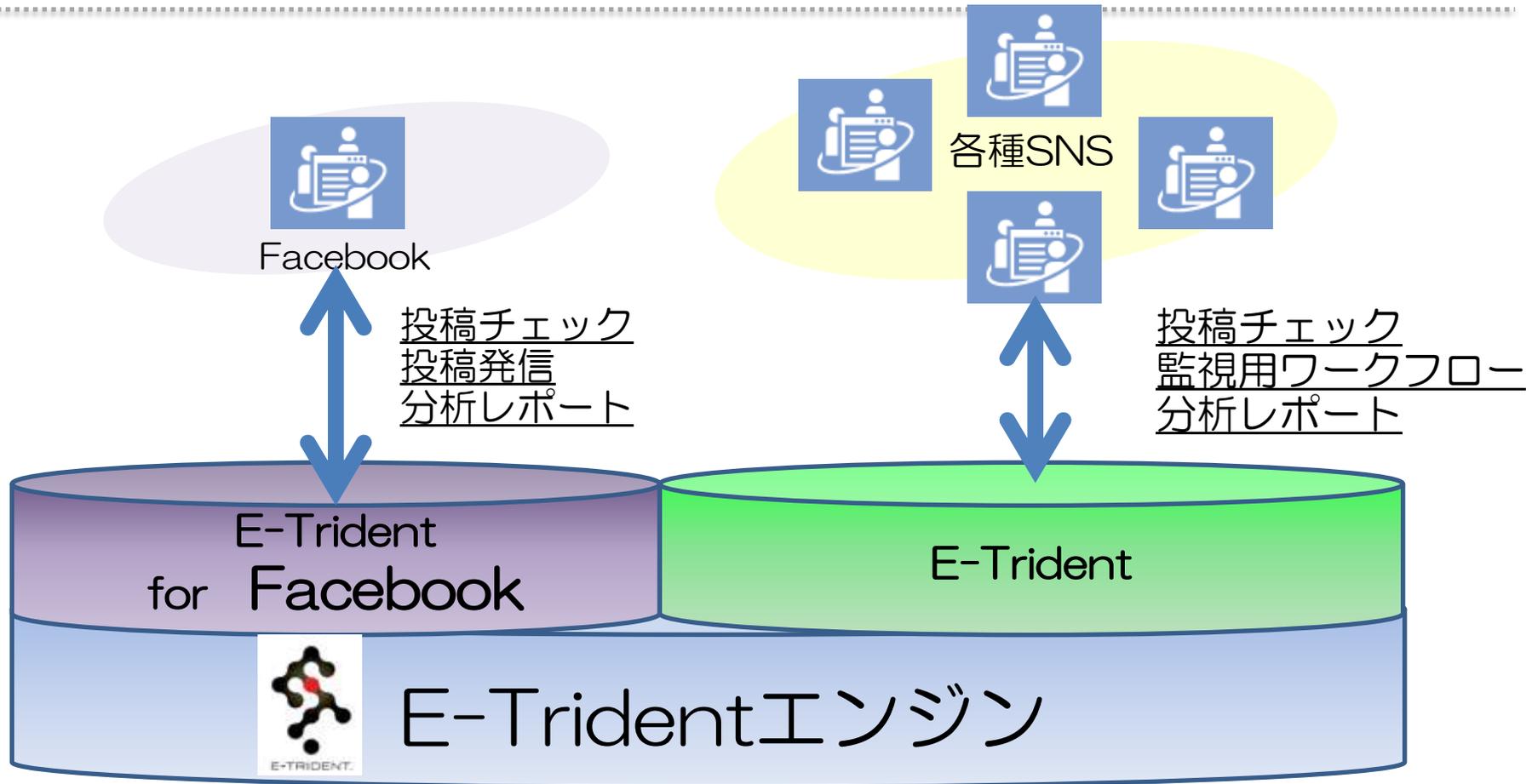


2012年10月



宮崎センターへの案件移行を加速し、
六本木センターを2012年9月に閉鎖

業績報告：自動投稿監視システムE-Trident完成

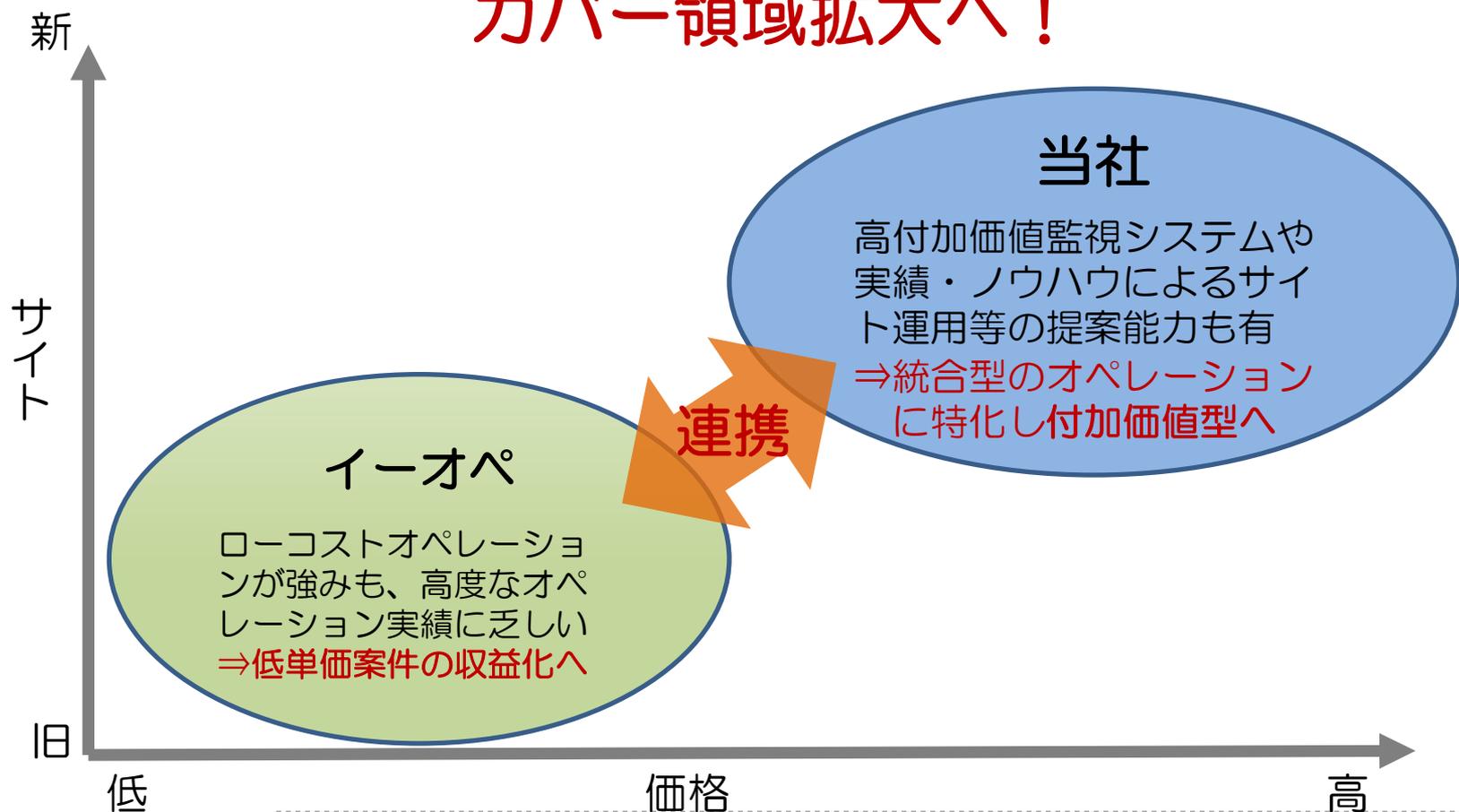


- 最新のNGワードシステムを搭載（常に更新）
- バイジアンフィルタ(※)機能で、自己学習により監視の精度が自動的に向上

業績報告：従来事業の基盤強化

イーオペ(株)の株式取得（完全子会社化）により
サービスラインナップを拡充し、競争優位性を確保

カバー領域拡大へ！



業績報告：他社との業務提携

2012年4月

株式会社サイバー・コミュニケーションズ(※)と業務提携

- ・ ソーシャルメディア領域に特化した共同専門チームを発足

2012年9月

株式会社オウケイウェイヴと協業

- ・ プロモーションやユーザーサポートサービスの提供



ソーシャルメディア領域のサービス体制強化

3.業績予想と戦略

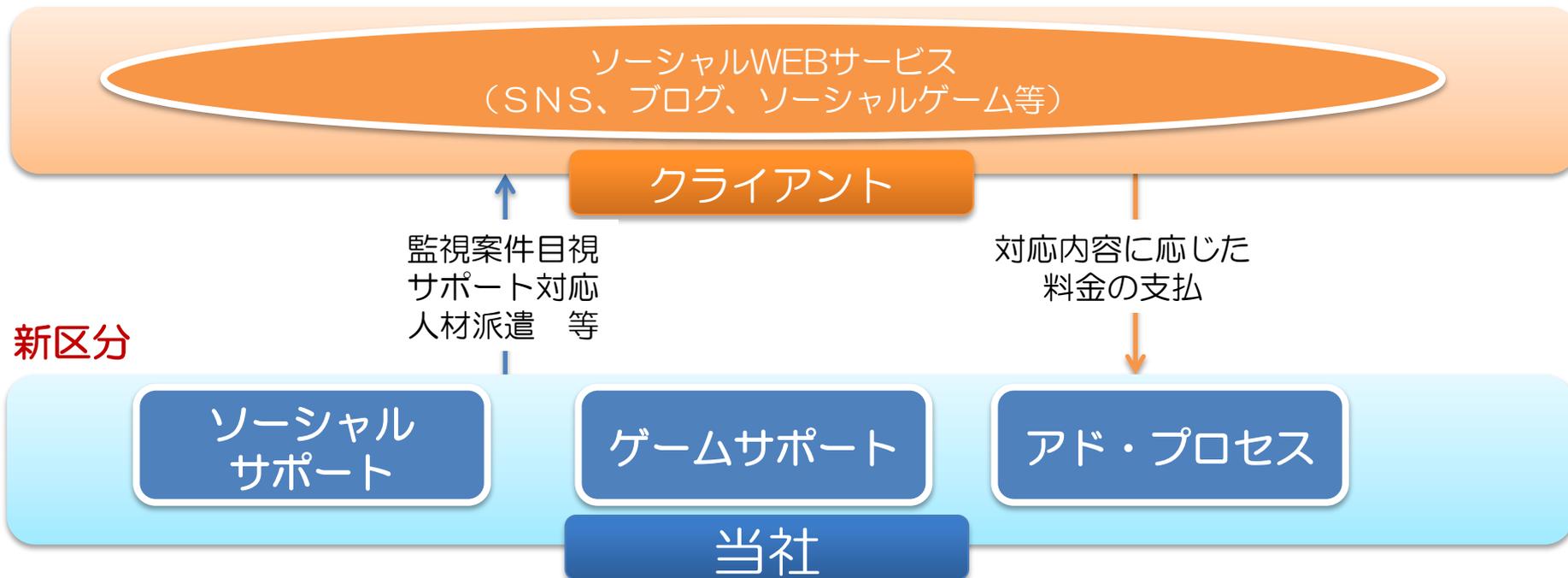
～増収増益へ～

- 成長市場に合わせたサービス提供
- システム強化
- 海外展開



業績予想と戦略：業務種類の区分変更

ソーシャルサポート、ゲームサポート、アド・プロセスの3つに業務区分を変更



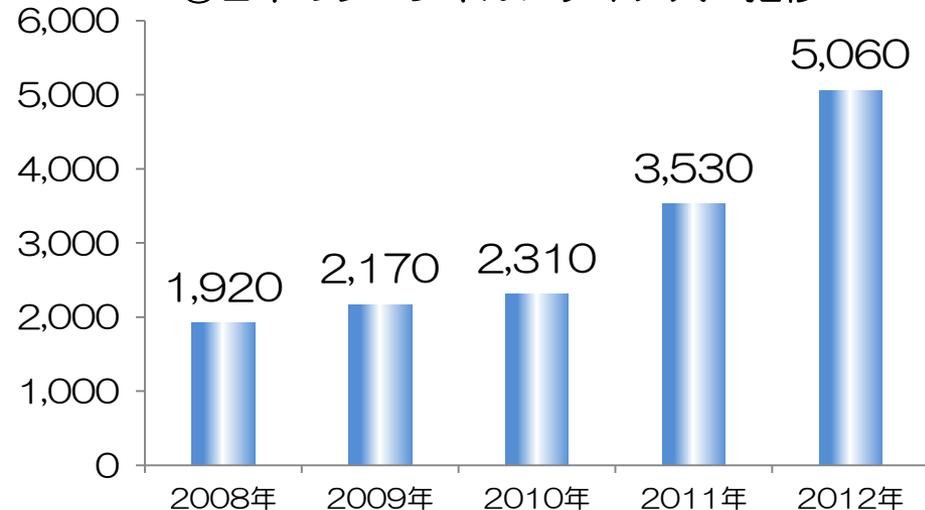
新区分

※旧区分

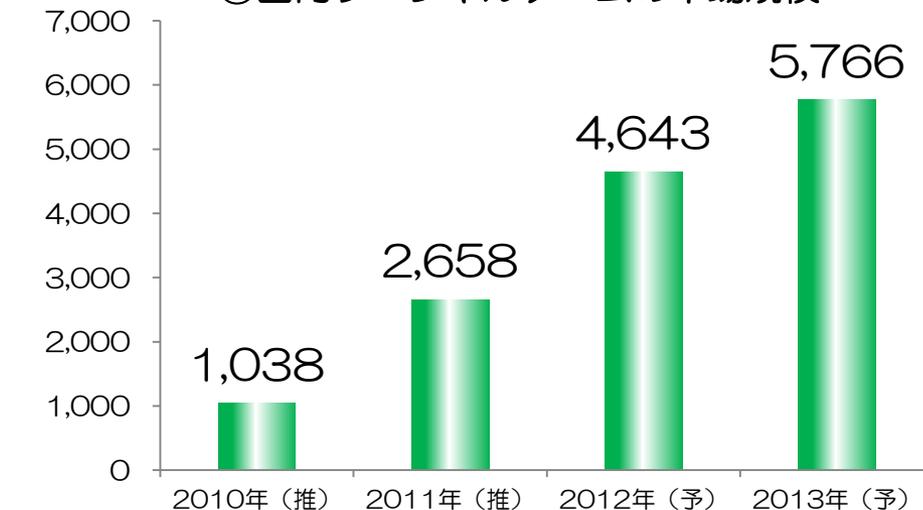


業績予想と戦略：各市場の推移

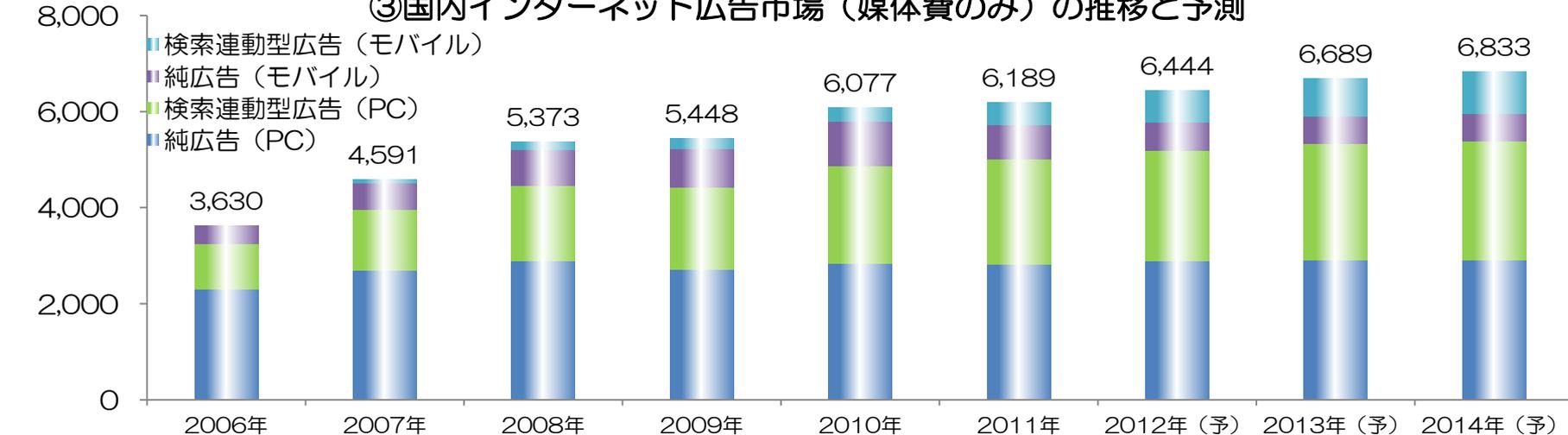
(単位：万人) ①日本のソーシャルメディア人口推移



(単位：億円) ②国内ソーシャルゲームの市場規模



(単位：億円) ③国内インターネット広告市場（媒体費のみ）の推移と予測



業績予想と戦略：ソーシャルサポート分野による成長戦略



☆成長戦略☆

1

市場拡大に合わせたサービス提供

2

E-Tridentによる競合との差別化

3

イーオペ(株)によるサービスラインナップ拡大

(単位：万人) 日本のソーシャルメディア人口推移



業績予想と戦略：ゲームサポート分野による成長戦略

国内ソーシャルゲームの市場規模

(単位：億円)



☆成長戦略☆

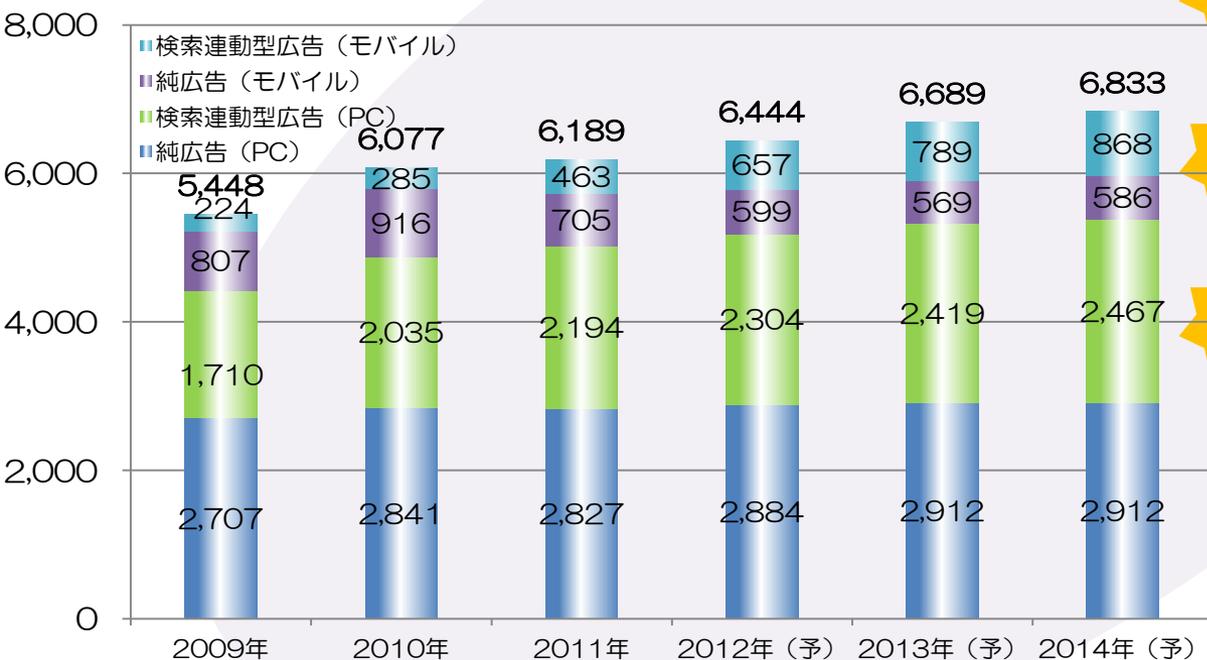
- 1 市場拡大に合わせたサービス提供
- 2 人員増強
- 3 新規プラットフォーム向けサービス

※LineGame、AppStore、PlayStore等

業績予想と戦略：アド・プロセス分野による成長戦略

☆成長戦略☆

(単位：億円) 国内インターネット広告市場（媒体費のみ）の推移と予測

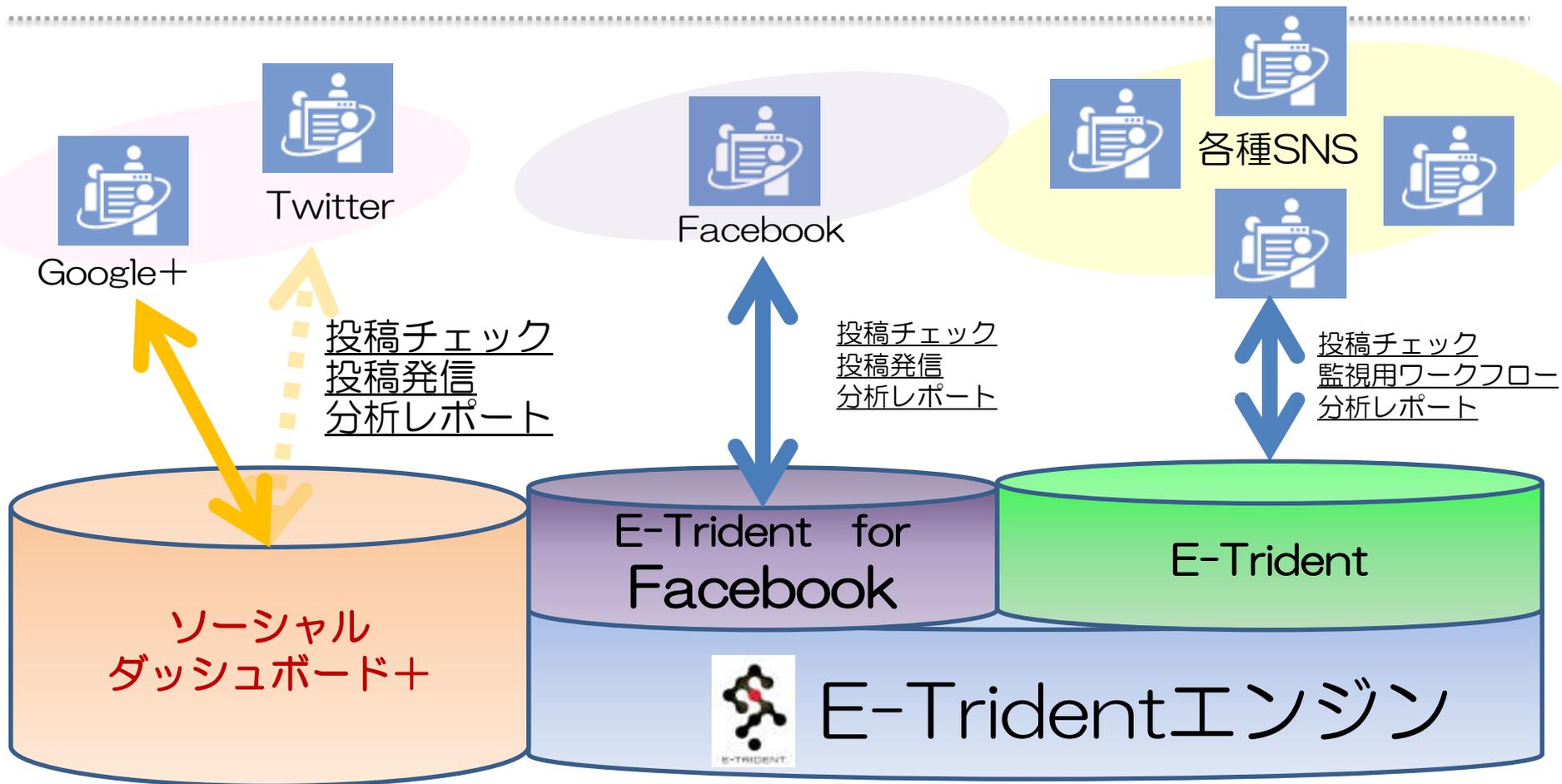


1 ネット広告市場の伸長

2 E-Tridentを活用したサービスメニューの拡大

3 他社との提携

業績予想と戦略：システム強化



2012年11月 **Google**オフィシャルパートナーとして
Google+ ページ運用総合支援ツール「**ソーシャルダッシュボード+**」をリリース

業績予想と戦略：海外展開による多言語対応

体制・拠点整備、人材投資、M&A等を行い**海外展開**へ



海外にて多言語対応



2012年9月期

2013年9月期

業績予想と戦略：業績予想（通期）

新規獲得&既存深耕によるシェア拡大に注力し
売上高は前年同期比10.8%増の2,474百万円の見通し

（単位：百万円）

	2012年9月期 （連結）	2013年9月期 予想 （連結・予）	増減 （前年同期比）	増減率 （前年同期比）
売上高	2,232	2,474	+242	+10.8%
営業利益	83	100	+17	+20.5%
経常利益	110	135	+25	+22.7%
当期純利益	51	76	+25	+49.0%

資料ご利用上の注意

この資料には、当社の計画や業績予想が含まれていますが、これらの計画や予想数値は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が計画、予想したものです。

従いまして、実際の業績などは、今後、様々な要因によって計画、予想数値と異なる結果となる可能性があります。

お問い合わせ先：イー・ガーディアン株式会社管理部

info@e-guardian.co.jp

TEL 03-5575-2561

FAX 03-5575-0621