

2012年11月15日
イー・ガーディアン株式会社

2012年9月期決算説明会資料

前年比で増収減益

E-Trident本格稼働&イーオペ(株)子会社化により既存業務強化
2013年9月期は成長加速し増収増益へ



目次

1. 当社紹介
2. 業績報告
3. 業績予想と戦略



1.当社紹介

～事業概要～



当社紹介：概要

社名：	イー・ガーディアン株式会社
本店所在地：	東京都港区麻布十番1丁目2番3号
上場証券取引所：	東証マザーズ（証券コード：6050）
設立：	1998年5月
資本金：	340百万円(※)
従業員数(連結)：	565名（うち契約社員464名）(※)
事業内容：	掲示板投稿監視事業

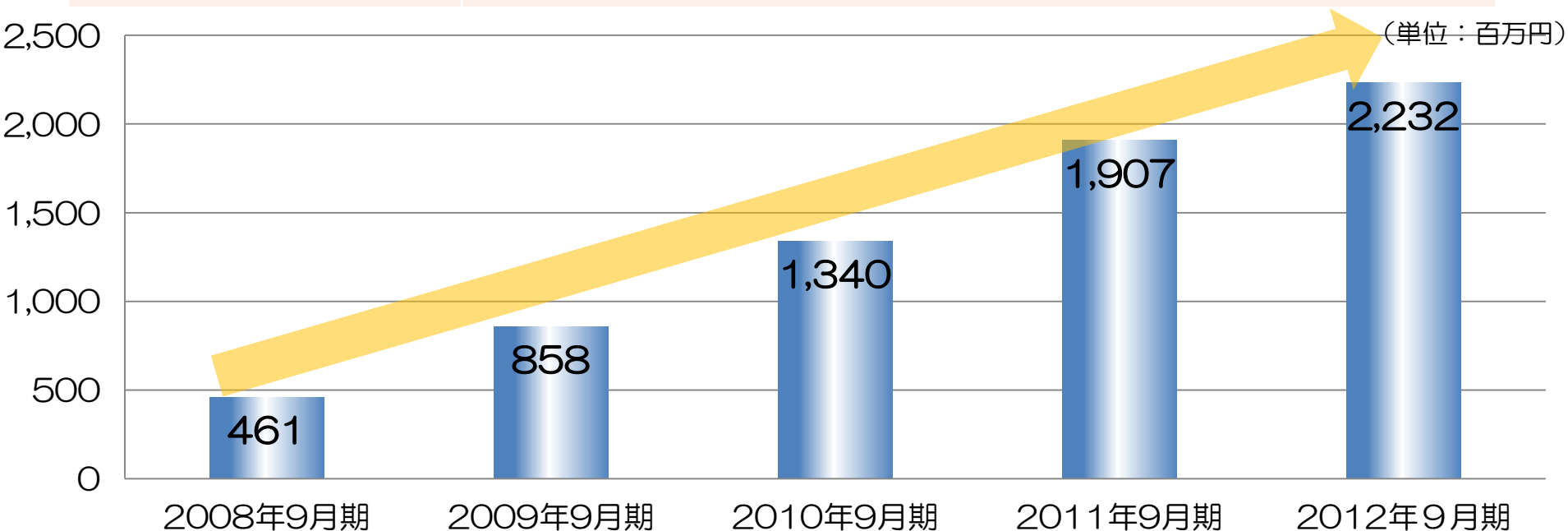
Build Happy Internet Life

すべてのインターネット利用者に、
安心・安全をベースに「楽しい」を提供します。

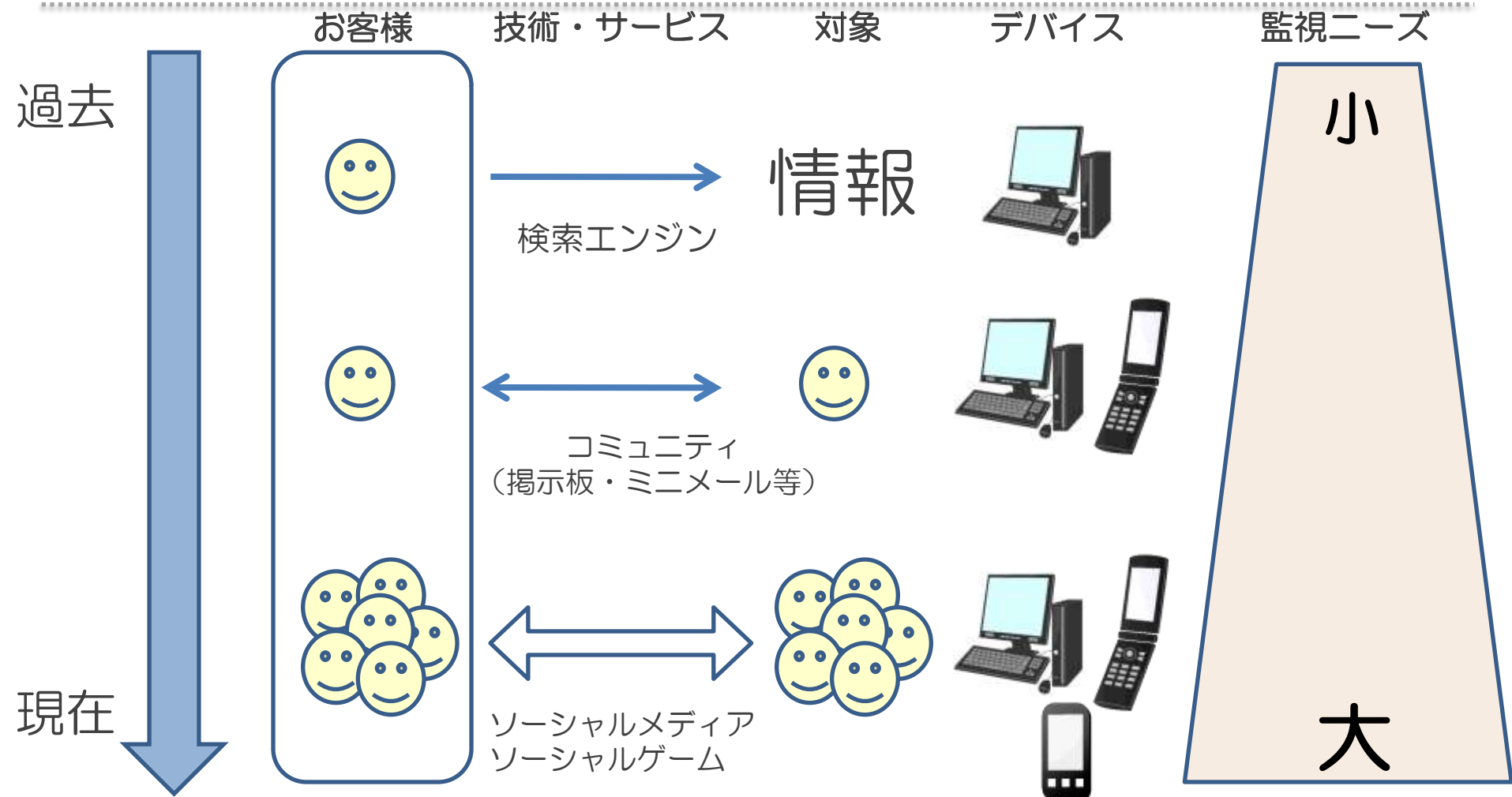
すべてのインターネット利用者が求めている価値を
パートナーと一緒に考えていきます。

当社紹介：当社沿革と売上高推移

1998年 5月	(株)ホットポットとして設立 コンテンツプロバイダーとして事業開始
2005年10月	イー・ガーディアン(株)に商号変更 掲示板投稿監視事業に一本化
2010年12月	東証マザーズに上場
2012年6月	イーオペ(株)を完全子会社化



当社紹介：インターネットの発展と潮流



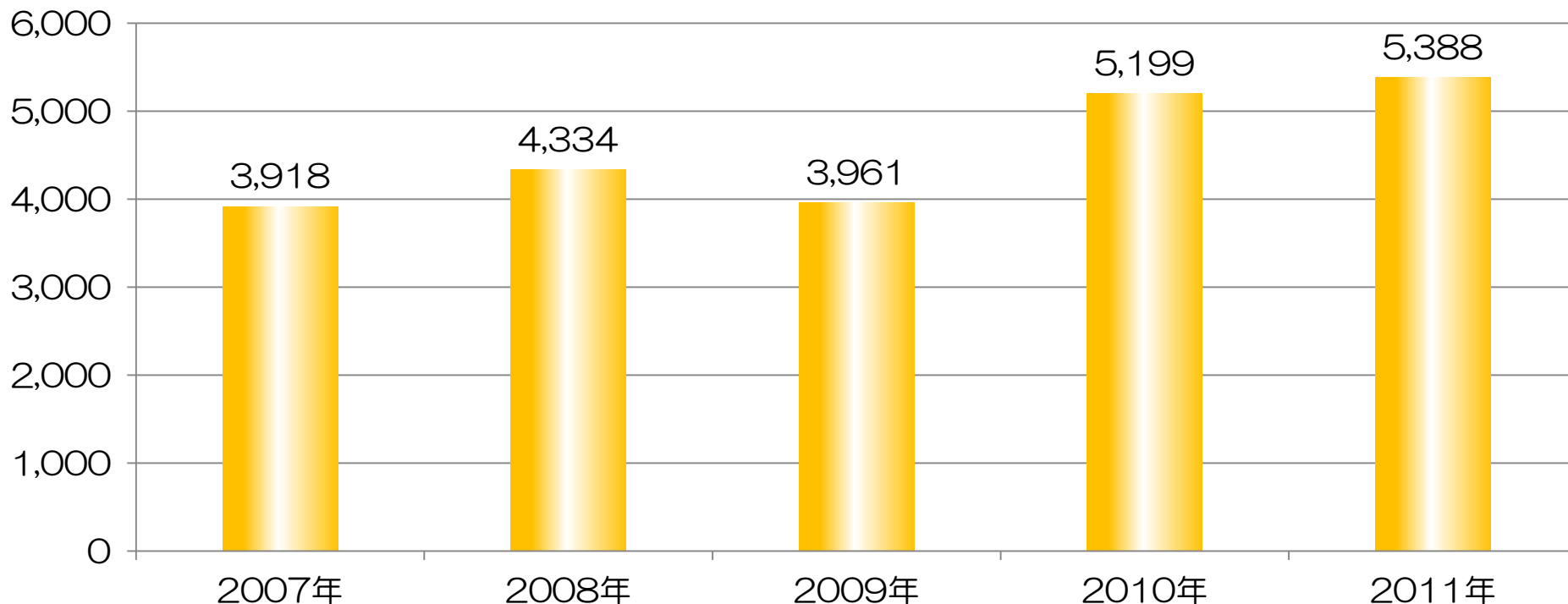
安心・安全なネット環境整備の必要性大

当社紹介：ネットの安心・安全は必要不可欠

詐欺や児童買春、出会い系サイト規制法違反など
ネットワーク利用犯罪は年々増加&高度化傾向に

(単位：件)

ネットワーク利用犯罪の検挙件数

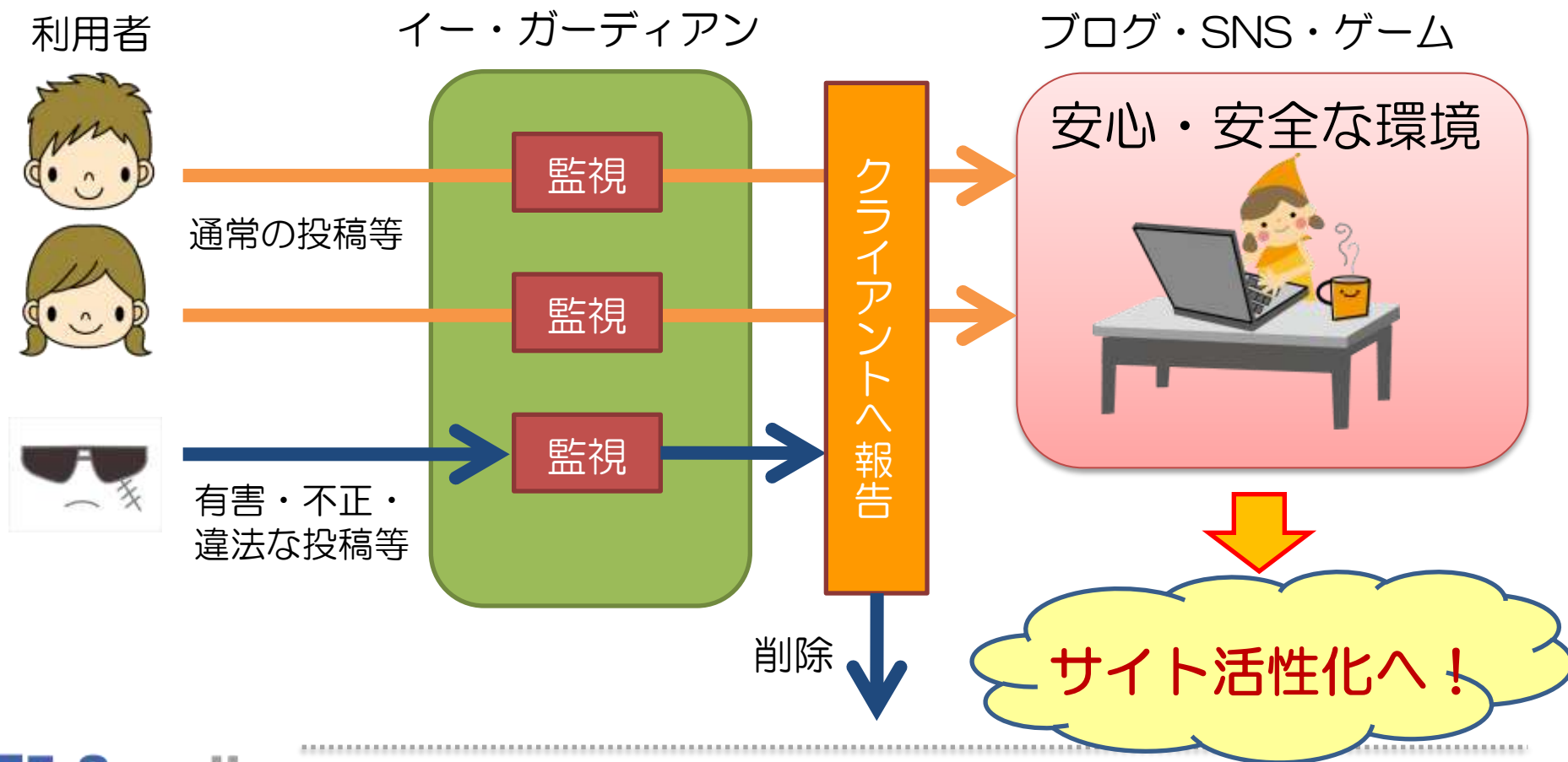


近年では、**RMT** (※) に関連した詐欺や不正アクセス等のサイバー犯罪も話題

(※)・・・オンラインゲームなどで、ゲーム内で得られたアイテムやゲーム内仮想通貨等を、現実の通貨で売買する行為

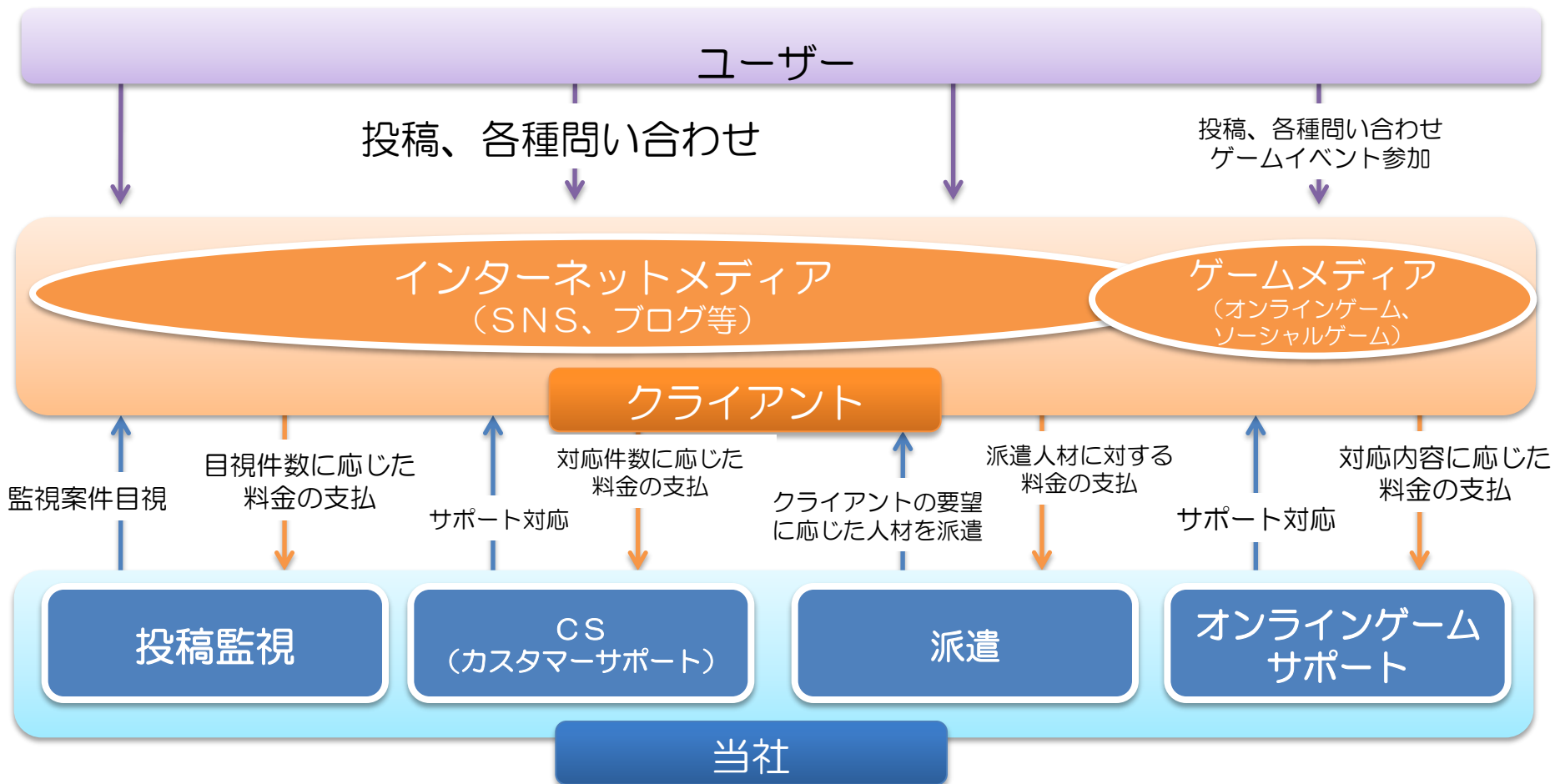
当社紹介：投稿監視業務とは？

有害・不正・違法な情報から利用者とお客様を守り、
安心・安全な環境を提供しサイトを活性化させること



当社紹介：当社事業モデル

件数に応じた課金体系(※)で、高品質なサービスをリーズナブルに提供



当社紹介：監視体制

ノウハウに基づき厳格に設定された基準のもと、
厳選されたオペレーター(※)による**高品質な目視監視**

当社オペレーターが24時間365日「人の目」により
目視確認をし、基準に合致しないコメント等を削除



クライアントごとに策定した基準書やマニュアルに沿って
当社オペレーターが掲示板投稿監視事業に従事

当社紹介：監視拠点

東京・大阪・宮崎の**3都市4拠点**に加え
イーオペ(株)子会社化により**宮城に2拠点追加**



当社紹介：当社の強み

3つの強みによる、顧客のニーズに合わせた監視ソリューション提供が可能

①提案力

- ✓ 運用実績に基づくノウハウ
- ✓ 監視だけでなくコンサルティング等の多様なサービス展開

②運用力

- ✓ 24時間365日高品質サービスを提供できる体制

③開発力

- ✓ ニーズの的確な把握による新サービス創出



ノウハウを活かした監視システム
E-Trident

イーオペ(株)取得による
サービスラインナップ拡充

当社紹介：強みを活かし、優良顧客との基盤構築

優良顧客との主な取引実績

- NECビッググローブ(株)
- (株)エムティーアイ
- カルチュア・コンビニエンス・クラブ(株)
- グリー(株)
- (株)サミーネットワークス
- (株)D2C
- ニフティ(株)
- (株)バンダイナムコゲームス
- (株)ベネッセコーポレーション
- 楽天(株)



運営実績
300サイト以上

etc...

2. 業績報告

～前年比で増収減益～

～E-Trident完成～

～事業基盤強化～



E-Guardian

Build Happy Internet Life

業績報告：2012年9月期ハイライト

1 前年比で増収減益

- ＜増収＞ソーシャルゲーム向けサービスの好調により業績回復基調
⇒業績予想を上方修正（第2四半期&通期）
- ＜減益＞前期末の監視体制再編による労務費率悪化
⇒拠点再編により減益幅を縮小

2 自動投稿監視システムE-Trident完成

効率化だけでなくサービスの高付加価値化に貢献

3 M&A、提携による事業基盤強化

イーオペ(株)の子会社化&(株)サイバー・コミュニケーションズ、(株)オウケイウェイヴとの提携
⇒サービスラインナップを拡充し、従来事業の基盤強化

業績報告：損益計算書

前年同期比 売上高+17.0% 営業利益△52.8%

(単位：百万円)

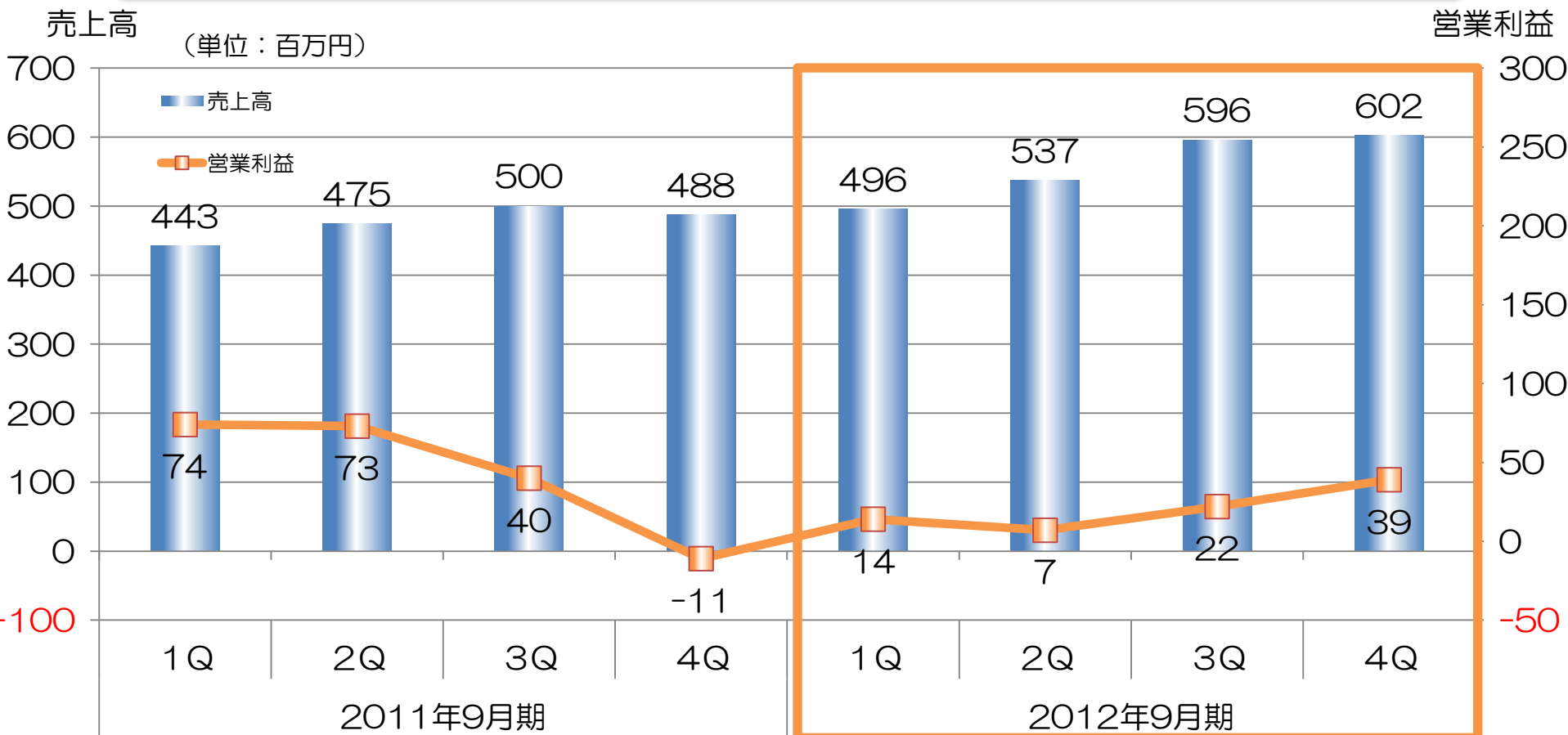
	2011年9月期 (非連結)	2012年9月期 (連結)	増減 (前年同期比)	増減率 (前年同期比)
売上高	1,907	2,232	+325	+17.0%
営業利益	176	83	△93	△52.8%
経常利益	161	110	△51	△31.7%
当期純利益	88	51	△37	△42.0%

- ◆主な増減要因
- 売上：ソーシャルゲームの伸長
 - 営業利益：2011年9月期下期の先行投資による稼働率低下の影響
⇒監視体制再編へ
 - 当期純利益：六本木センター縮小による特別損失等

業績報告：売上高及び営業利益四半期推移

売上高：堅調に増収推移

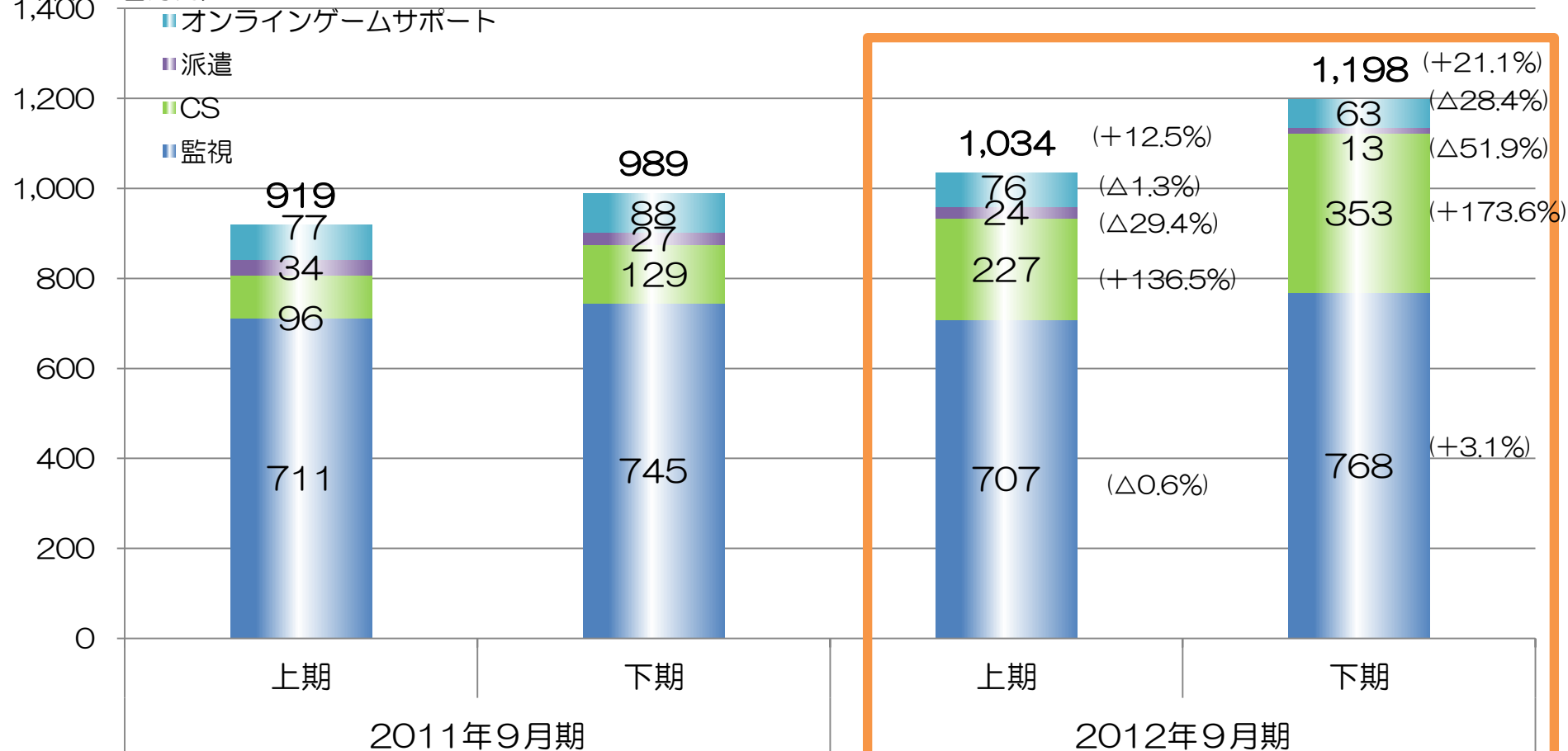
営業利益：前年同期比減益も、2011年9月期4Qからは回復基調



業績報告：業務別の売上推移

(単位：百万円)

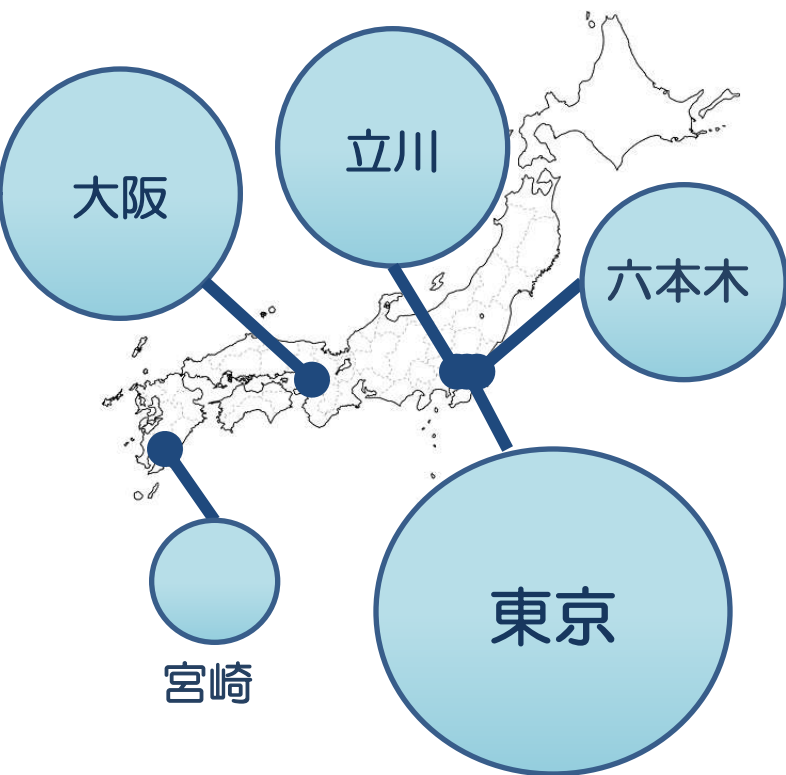
()は対前年同期比増減率



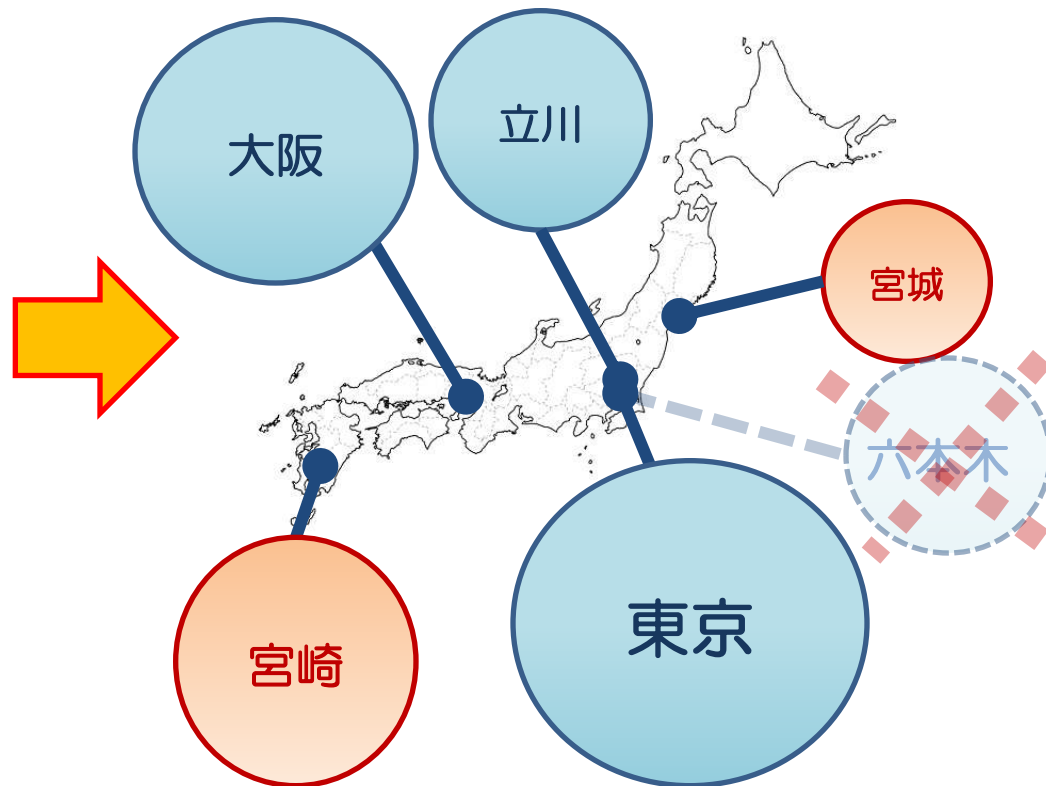
ソーシャルゲームの伸長によりCS業務は大幅な伸び

業績報告：監視体制再編

2011年10月

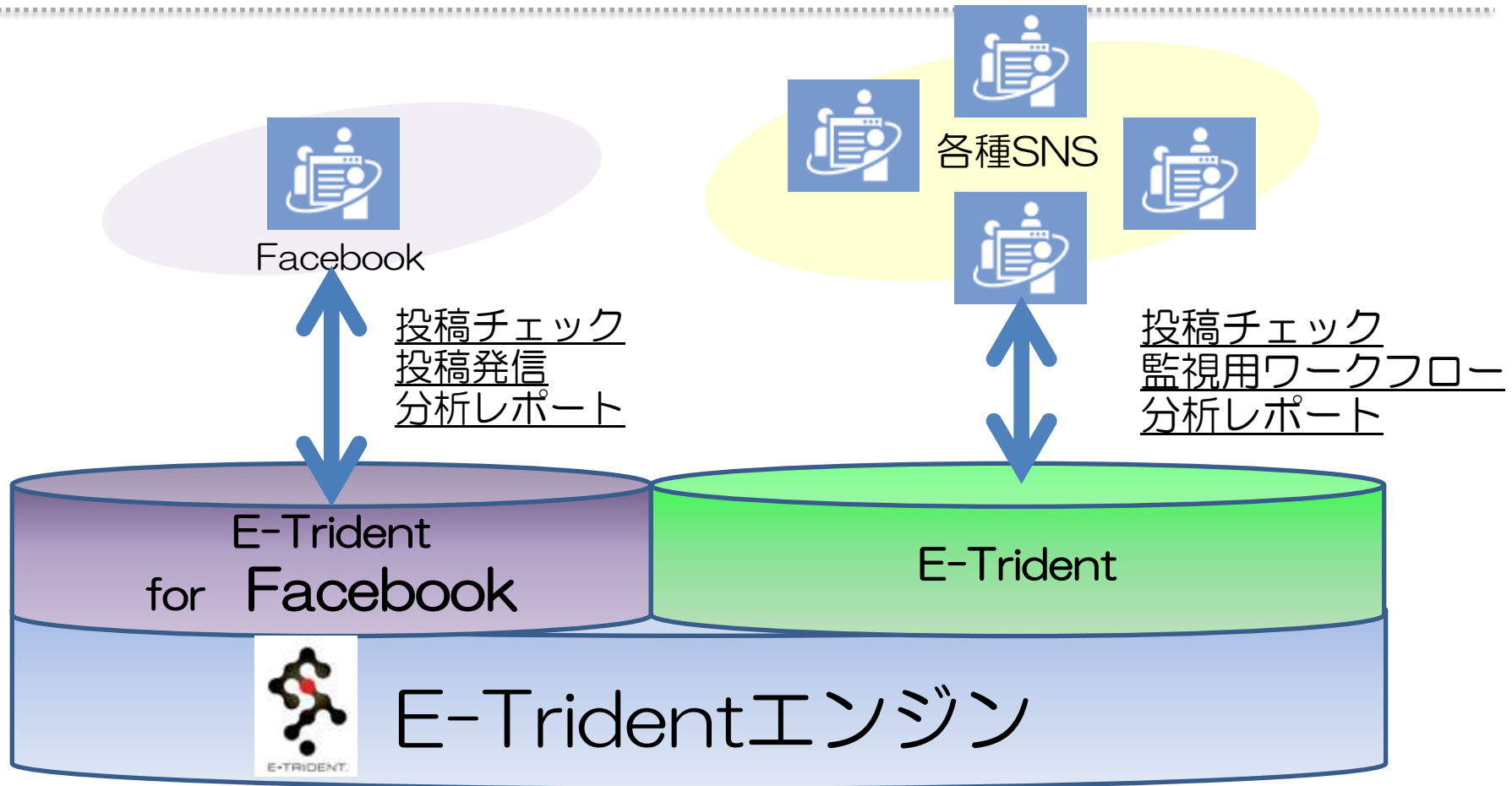


2012年10月



宮崎センターへの案件移行を加速し、
六本木センターを2012年9月に閉鎖

業績報告：自動投稿監視システムE-Trident完成

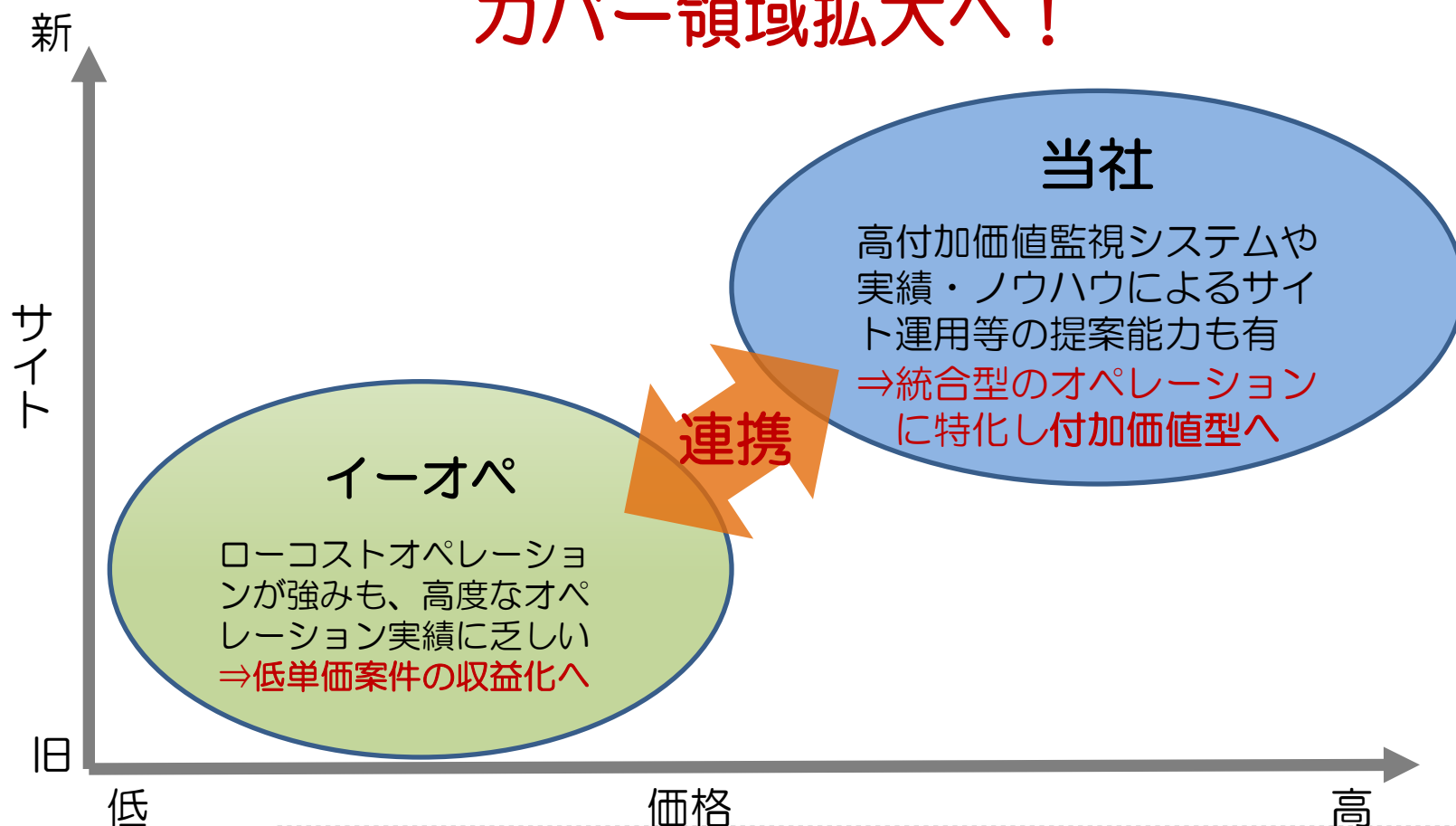


- 最新のNGワードシステムを搭載（常に更新）
- ベイジアンフィルタ(※)機能で、自己学習により監視の精度が自動的に向上

業績報告：従来事業の基盤強化

イーオペ(株)の株式取得（完全子会社化）により
サービスラインナップを拡充し、競争優位性を確保

カバー領域拡大へ！



業績報告：他社との業務提携

2012年4月

株式会社サイバー・コミュニケーションズ(※)と業務提携

- ・ ソーシャルメディア領域に特化した共同専門チームを発足

2012年9月

株式会社オウケイウェイヴと協業

- ・ プロモーションやユーザーサポートサービスの提供



ソーシャルメディア領域のサービス体制強化

3.業績予想と戦略

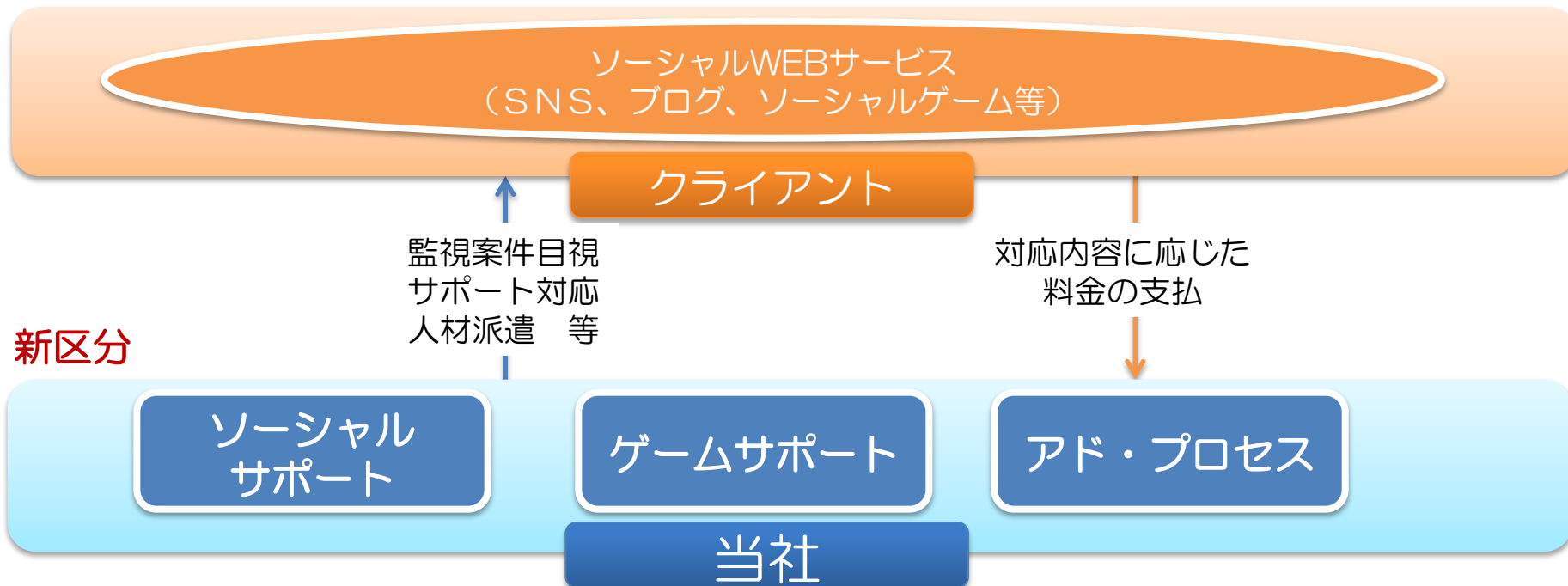
～増収増益へ～

- 成長市場に合わせたサービス提供
- システム強化
- 海外展開



業績予想と戦略：業務種類の区分変更

ソーシャルサポート、ゲームサポート、アド・プロセスの3つに業務区分を変更



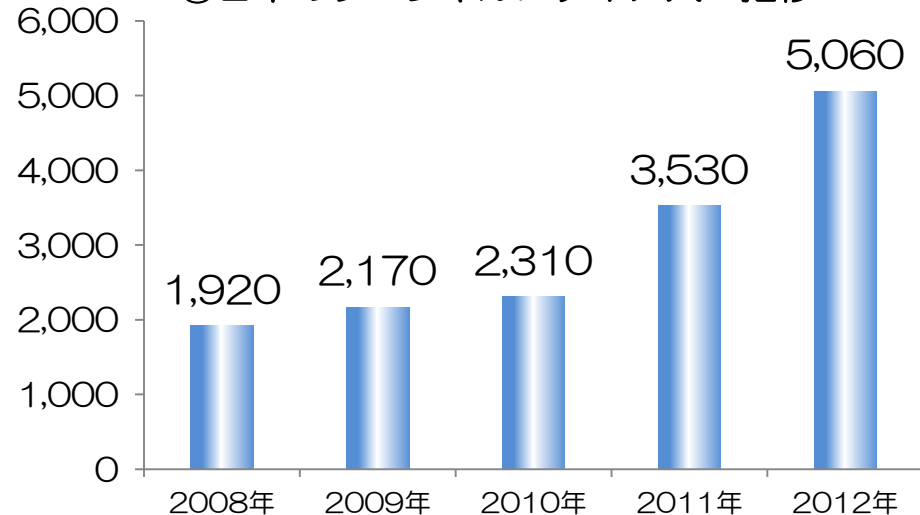
新区分

※旧区分

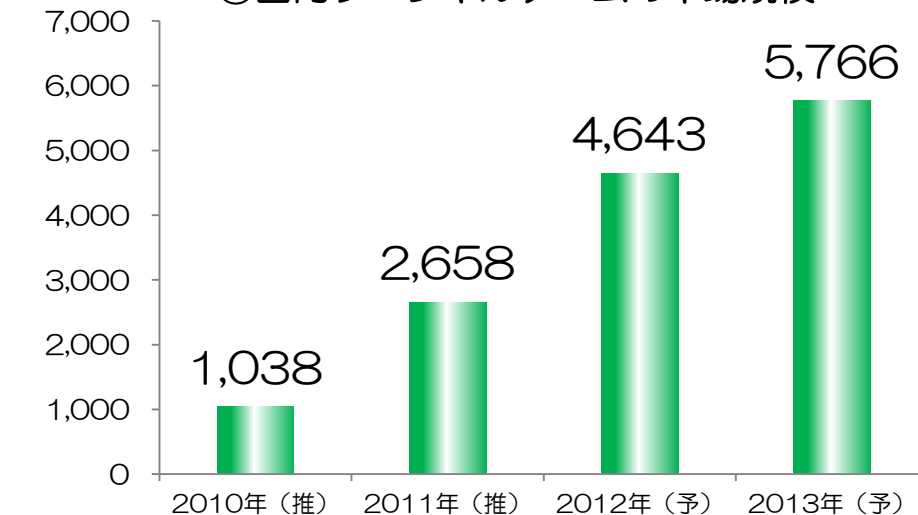


業績予想と戦略：各市場の推移

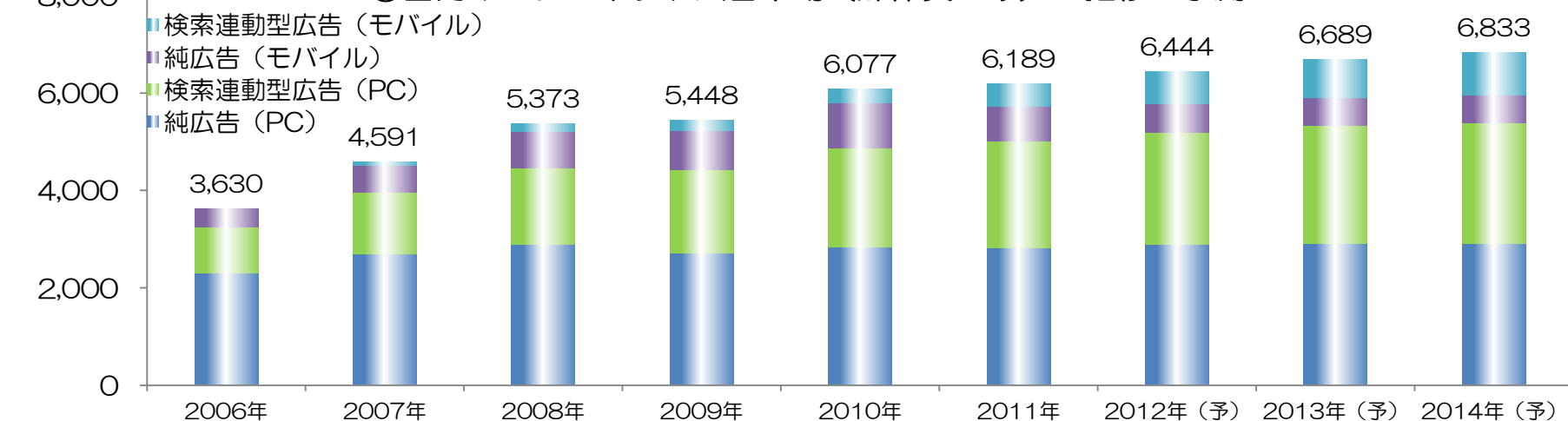
(単位：万人) ①日本のソーシャルメディア人口推移



(単位：億円) ②国内ソーシャルゲームの市場規模



(単位：億円) ③国内インターネット広告市場（媒体費のみ）の推移と予測



業績予想と戦略：ソーシャルサポート分野による成長戦略



☆成長戦略☆

1

市場拡大に合わせたサービス提供

2

E-Tridentによる競合との差別化

3

イーオペ(株)によるサービスラインナップ拡大

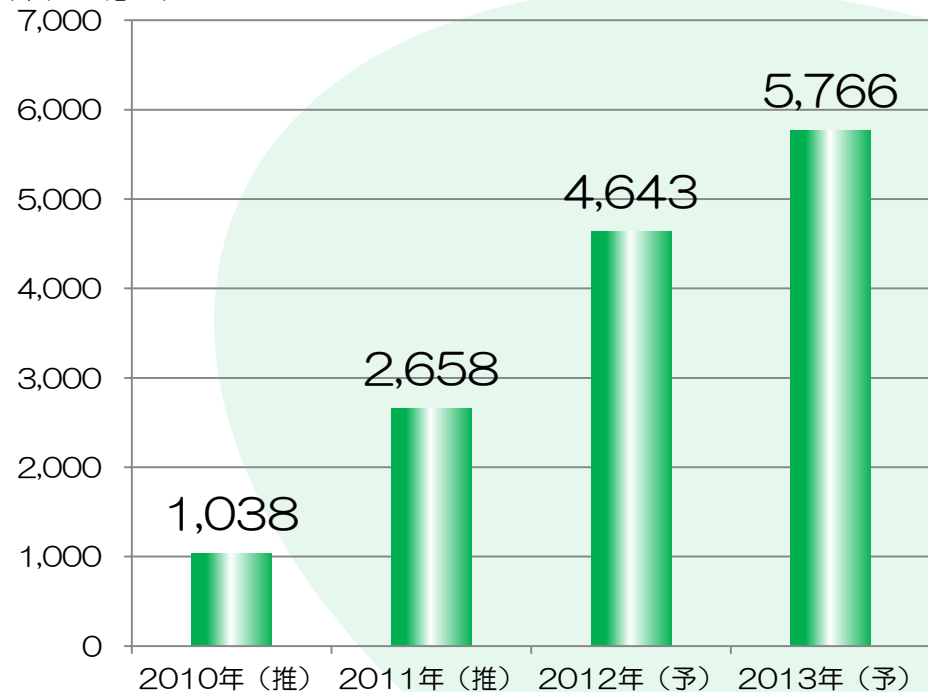
(単位：万人) 日本のソーシャルメディア人口推移



業績予想と戦略：ゲームサポート分野による成長戦略

国内ソーシャルゲームの市場規模

(単位：億円)



☆成長戦略☆

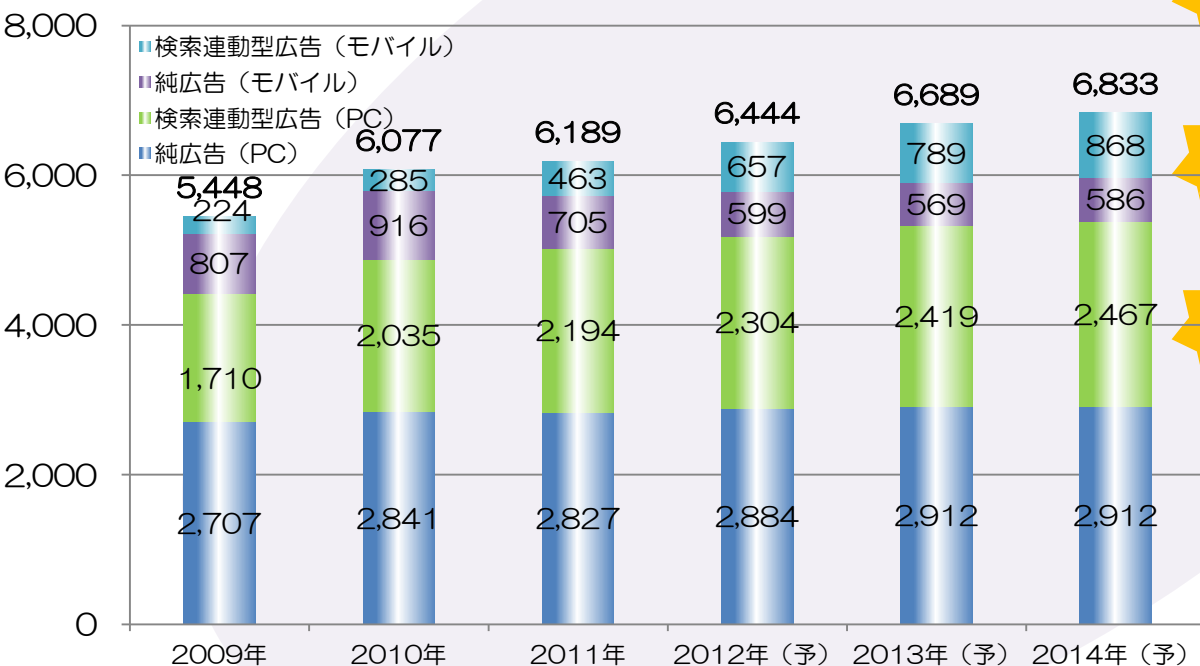
- 1 市場拡大に合わせたサービス提供
- 2 人員増強
- 3 新規プラットフォーム向けサービス

※LineGame、AppStore、PlayStore等

業績予想と戦略：アド・プロセス分野による成長戦略

☆成長戦略☆

(単位：億円) 国内インターネット広告市場（媒体費のみ）の推移と予測

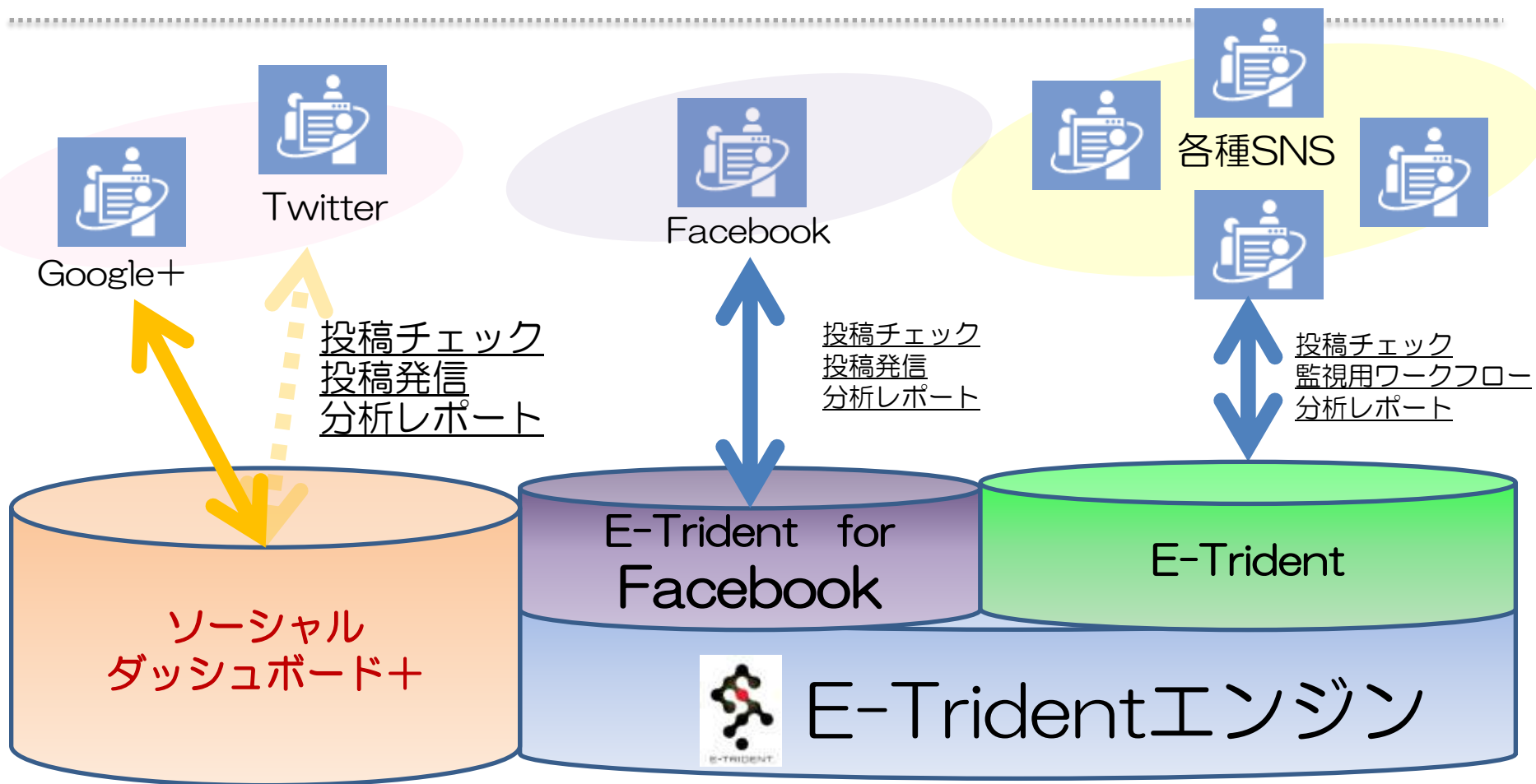


1 ネット広告市場の伸長

2 E-Tridentを活用したサービスメニューの拡大

3 他社との提携

業績予想と戦略：システム強化



2012年11月 **Google**オフィシャルパートナーとして
Google+ ページ運用総合支援ツール「**ソーシャルダッシュボード+**」をリリース

業績予想と戦略：海外展開による多言語対応

体制・拠点整備、人材投資、M&A等を行い**海外展開**へ



海外にて多言語対応

2012年9月期

2013年9月期

業績予想と戦略：業績予想（通期）

新規獲得&既存深耕によるシェア拡大に注力し
売上高は前年同期比10.8%増の2,474百万円の見通し

（単位：百万円）

	2012年9月期 （連結）	2013年9月期 予想 （連結・予）	増減 （前年同期比）	増減率 （前年同期比）
売上高	2,232	2,474	+242	+10.8%
営業利益	83	100	+17	+20.5%
経常利益	110	135	+25	+22.7%
当期純利益	51	76	+25	+49.0%

資料ご利用上の注意

この資料には、当社の計画や業績予想が含まれていますが、これらの計画や予想数値は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が計画、予想したものです。

従いまして、実際の業績などは、今後、様々な要因によって計画、予想数値と異なる結果となる可能性があります。

お問い合わせ先：イー・ガーディアン株式会社管理部

info@e-guardian.co.jp

TEL 03-5575-2561

FAX 03-5575-0621