

2016年11月22日
イー・ガーディアン株式会社

2016年9月期 決算説明会資料

～2ケタ成長を継続～



E-Guardian

Build Happy Internet Life

目次

1. 当社紹介

2. 業績報告

3. 業績予想

4. 今後の展望



1.当社紹介

～事業概要～



当社概要



イー・ガーディアン株式会社

- 本店所在地 : 東京都港区麻布十番1丁目2番3号
- 上場証券取引所 : 東証一部 (証券コード : 6050)
- 設立 : 1998年5月
- 資本金 : 35,893万円(※)
- 従業員数(連結) : 820名 (うち契約社員656名) (※)
- 事業内容 : 掲示板投稿監視事業

Build **Happy** Internet Life

すべてのインターネット利用者に、
安心・安全をベースに「楽しい」を提供します。

すべてのインターネット利用者が求めている価値をパートナーと一緒に考えていきます。

当社沿革(1998年～2010年)

コンテンツプロバイダから監視事業に一本化、 東証マザーズに上場

- **1998年5月**
(株)ホットポットとして設立
コンテンツプロバイダとして事業開始

- **2005年10月**
イー・ガーディアン(株)
に商号変更
掲示板投稿監視事業に一本化

- **2010年12月**
東証マザーズに上場



E-Guardian



1998年

2005年

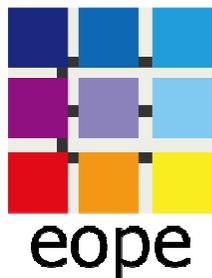
2010年

当社沿革(2011年～2014年)

上場後はM&A等により事業領域を拡大

● 2012年6月

イーオペ(株)
を完全子会社化



● 2014年9月

(株)パワーブレイン
(現リンクスタイル(株))
を完全子会社化



● 2014年10月

トラネル(株)
を会社分割により設立



2012年

2014年

当社沿革(2015年～2016年)

上場後はM&A等により事業領域を拡大

● 2015年4月

HASHコンサルティング(株)
を完全子会社化



● 2016年2月

リアル・レピュテーション・リサーチ(株)
を完全子会社として新規設立



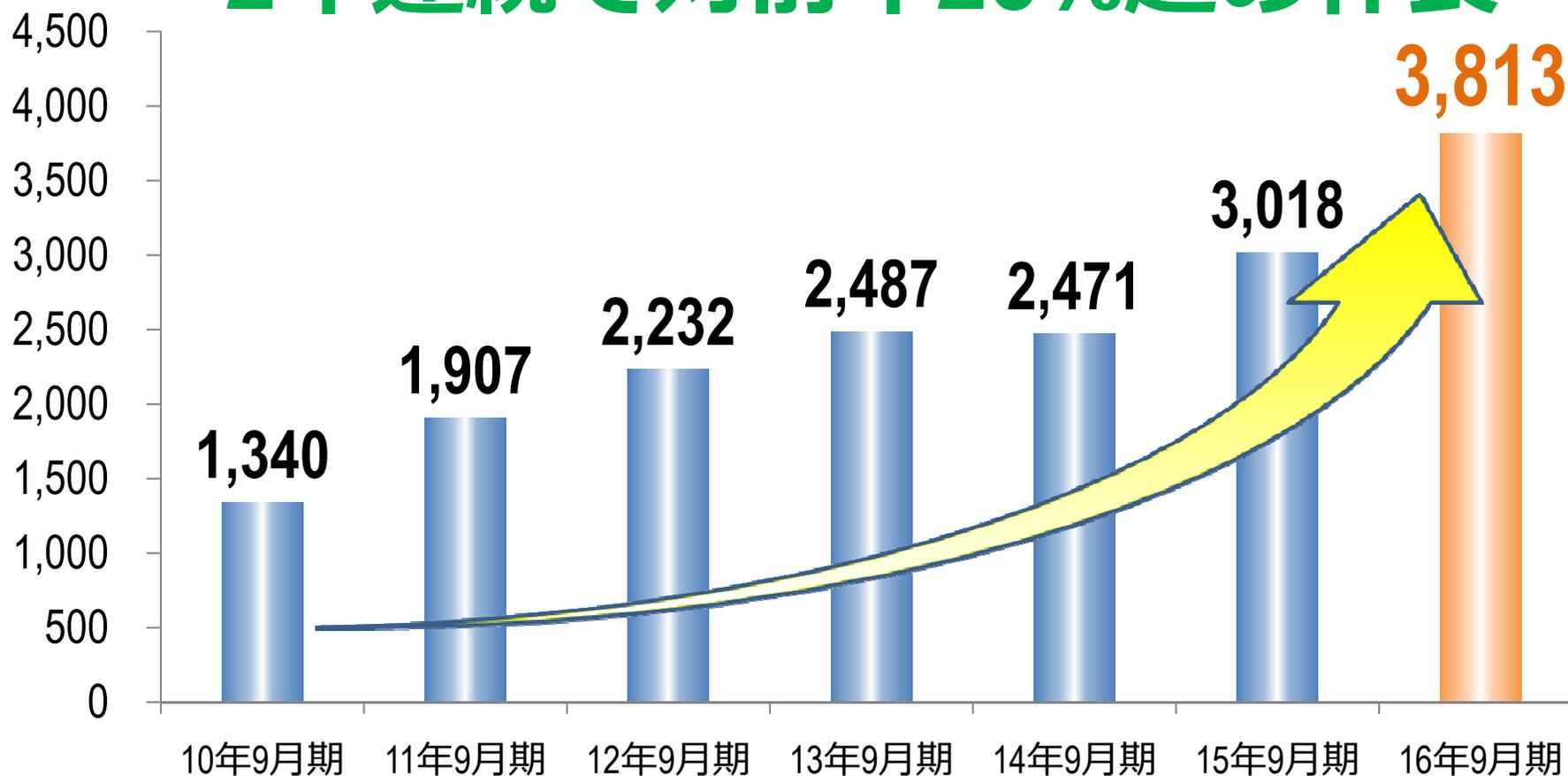
2015年

2016年

売上高推移

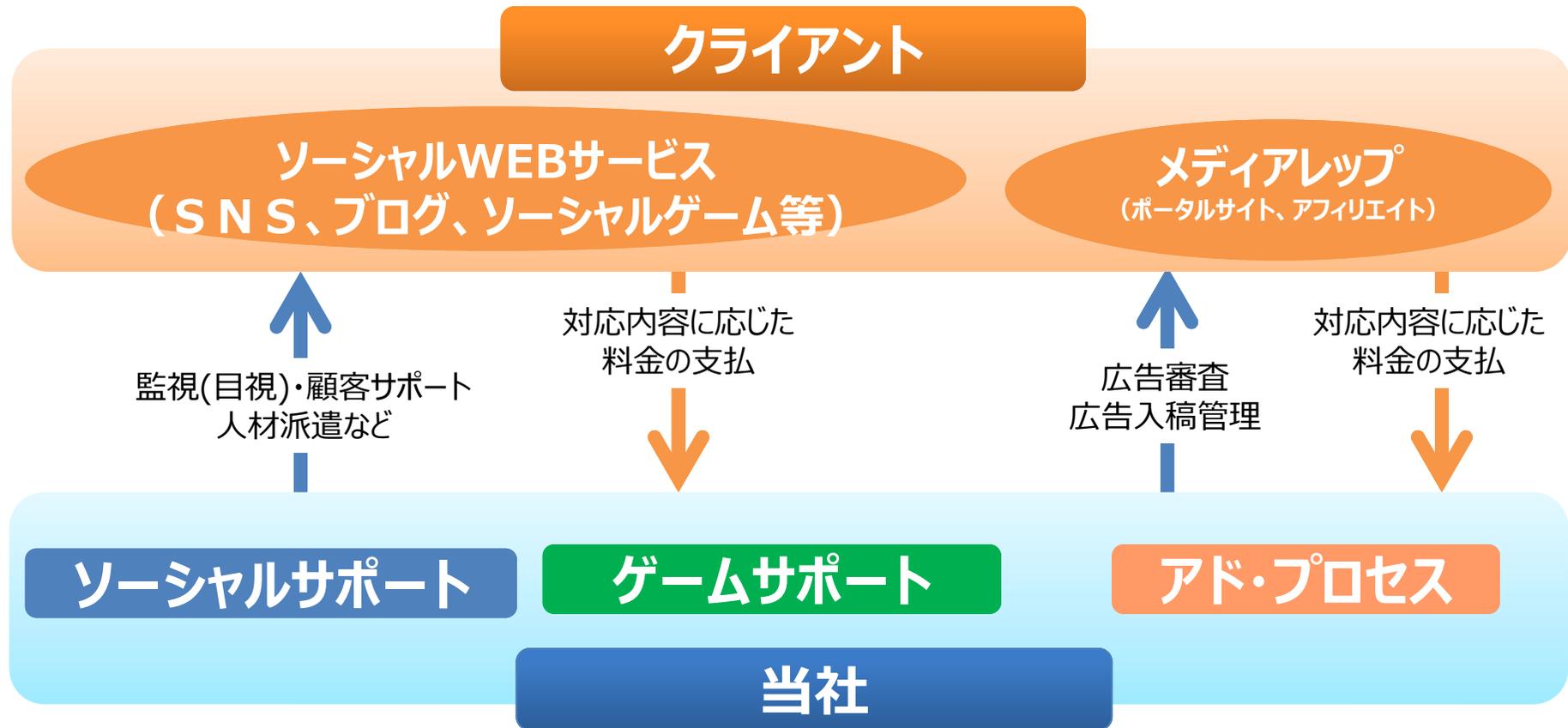
**売上高38億円を突破し
2年連続で対前年20%超の伸長**

(単位：百万円)



当社事業モデル

対応量（件数）に応じた課金体系で^(※)
高品質なサービスをリーズナブルに提供



2. 業績報告



2016年9月期 通期ハイライト

1 東証一部への市場替え達成

- ・ 株式分割の実施 (2016年6月)
- ・ 記念配当の決議 (2016年9月)

2 修正計画を達成、売上・利益ともに過去最高に

修正計画

売上高 : 3,732百万円 ⇒ <実績> **3,813**百万円(+26.3%)
営業利益 : 518百万円 ⇒ <実績> **562**百万円(+71.2%)

3 事業拡大の布石

- ・ 海外BPO事業に着手
- ・ 国内事業所の拡張

2 損益計算書

対前年で売上・営業利益とともに大幅伸長

	2015年9月期 通期(連結)	2016年9月期 通期(連結)	前年比
売上高	3,018	3,813	+26.3%
営業利益	328	562	+71.2%
経常利益	350	554	+58.4%
当期純利益	192	350	+82.4%

◆主な増減要因

- 売上高 : 全業務が拡大・伸長
特にゲームサポート、アド・プロセスが拡大・伸長
- 営業利益 : 増販による利益増

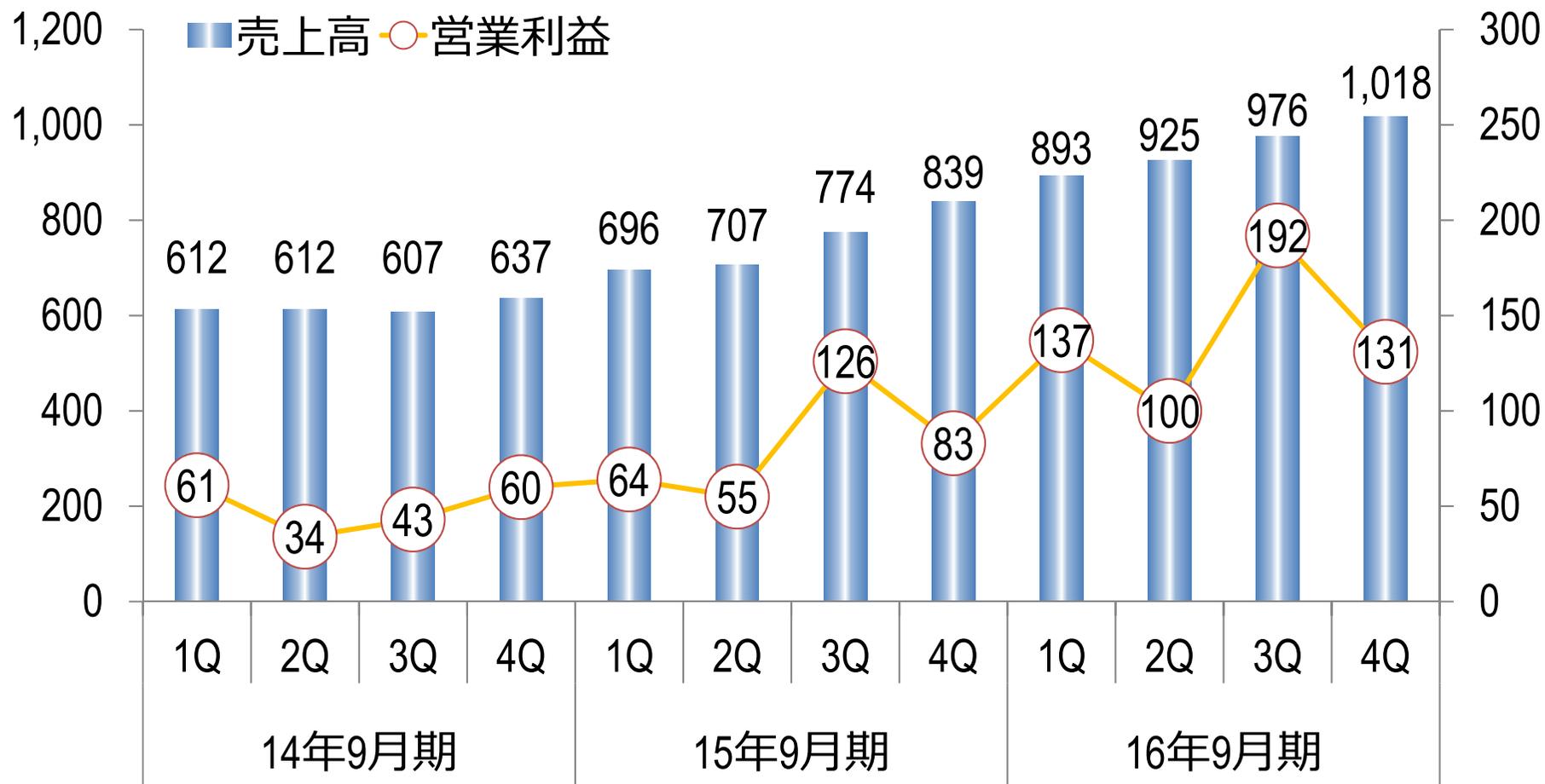


売上高及び営業利益 四半期推移

前年同期比で増収増益、四半期売上高が過去最高に

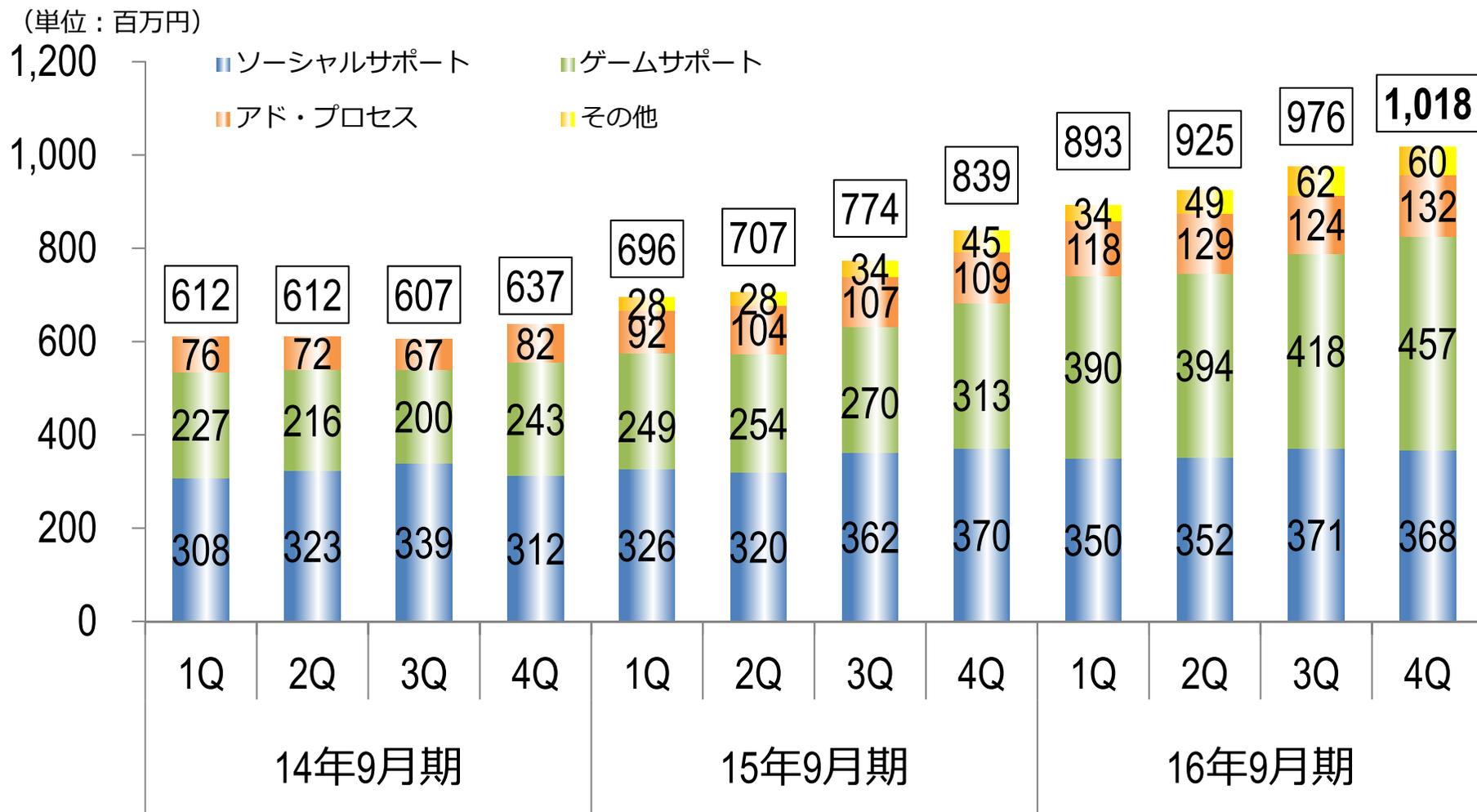
売上高 (単位：百万)

営業利益



2 業務別の売上推移

ゲームサポートが大幅伸長、アド・プロセスも好調



3 海外BPO事業に着手

ベネッセグループのTMJ社と協業により
中国とフィリピンに提携センターを設立



2016年9月期 第2四半期より
TMJフィリピンにて現地スタッフ採用開始

3 国内事業所の拡張

イー・ガーディアン大阪センター、
イーオペの増床により、事業所を拡張



更なる案件受入れに備える

3.業績予想

～各分野の戦略と業績予想～



業績予想（通期）

2017年9月期も2桁成長を継続

	2016年9月期 (連結)	2017年9月期 予想(連結)	増減 (前年同期比)	増減率 (前年同期比)
売上高	3,813	4,489	+ 675	+ 17.7%
営業利益	562	663	+ 101	+ 18.1%
経常利益	554	692	+ 137	+ 24.8%
当期純利益	350	463	+ 112	+ 32.2%

成長戦略：ソーシャルサポート分野

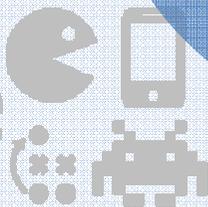
投稿監視、問合せ対応、
風評調査 他

ソーシャルサポート

Social



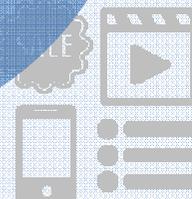
Game



ゲームサポート

問合せ対応、
デバッグ 他

Ad



アド・プロセス

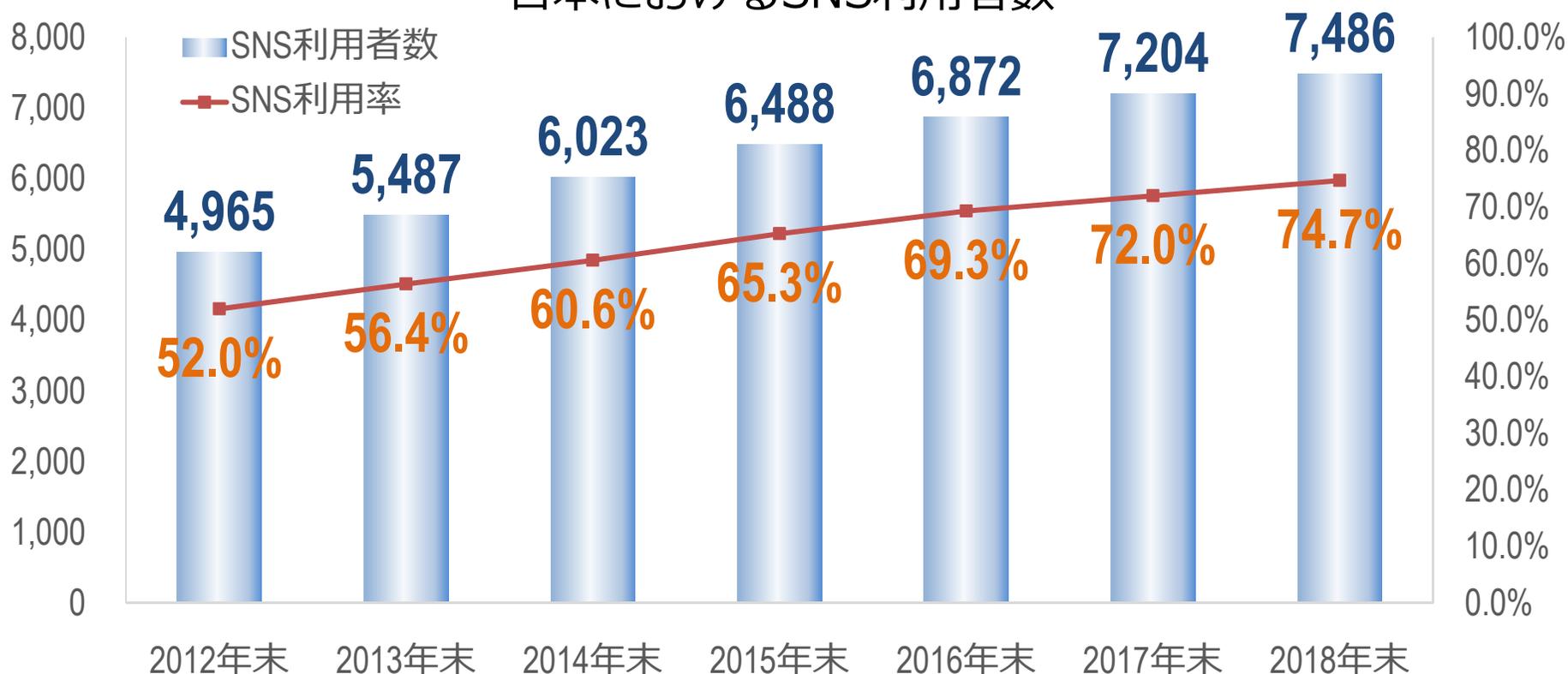
広告審査・運用、
入稿管理 他

成長戦略：ソーシャルサポート分野

既存の大手企業、マッチング・EC案件に注力 顧客単価の向上を目指す

(単位：万人)

日本におけるSNS利用者数



成長戦略：ゲームサポート分野

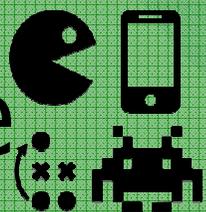
投稿監視、問合せ対応、
風評調査 他

ソーシャルサポート

Social

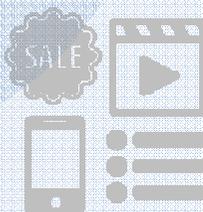


Game



ゲームサポート

問合せ対応、
デバッグ 他



Ad

アド・プロセス

広告審査・運用、
入稿管理 他

成長戦略：ゲームサポート分野

デバッグ事業の強化と 大手案件のリプレイスによる売上獲得を狙う

(単位：億円)

国内スマホゲーム市場規模推移と予測



成長戦略：アド・プロセス分野

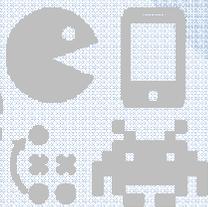
投稿監視、問合せ対応、
風評調査 他

ソーシャルサポート

Social



Game



ゲームサポート

問合せ対応、
デバッグ 他



Ad

アド・プロセス

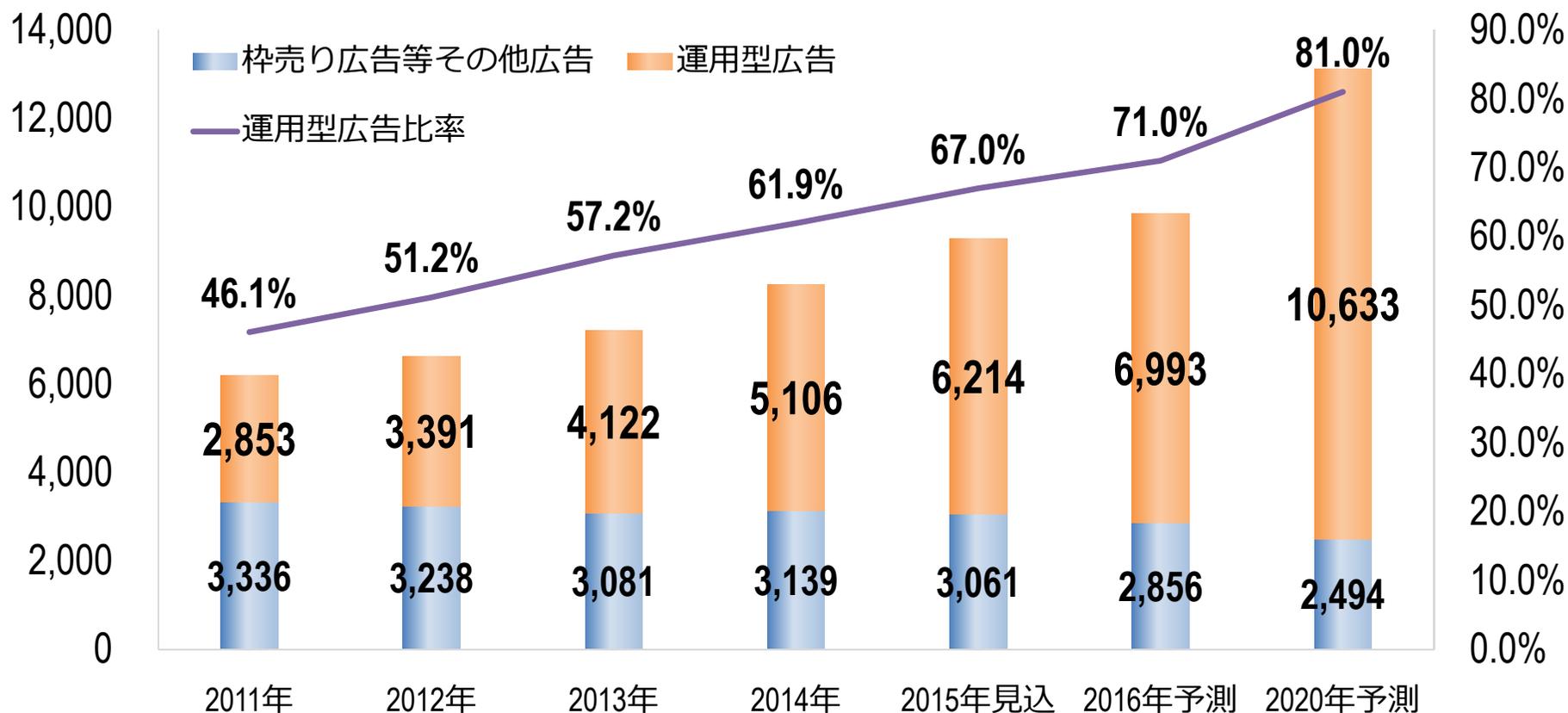
広告審査・運用、
入稿管理 他

成長戦略：アド・プロセス分野

ネット広告市場は伸長(特にスマホ向け)

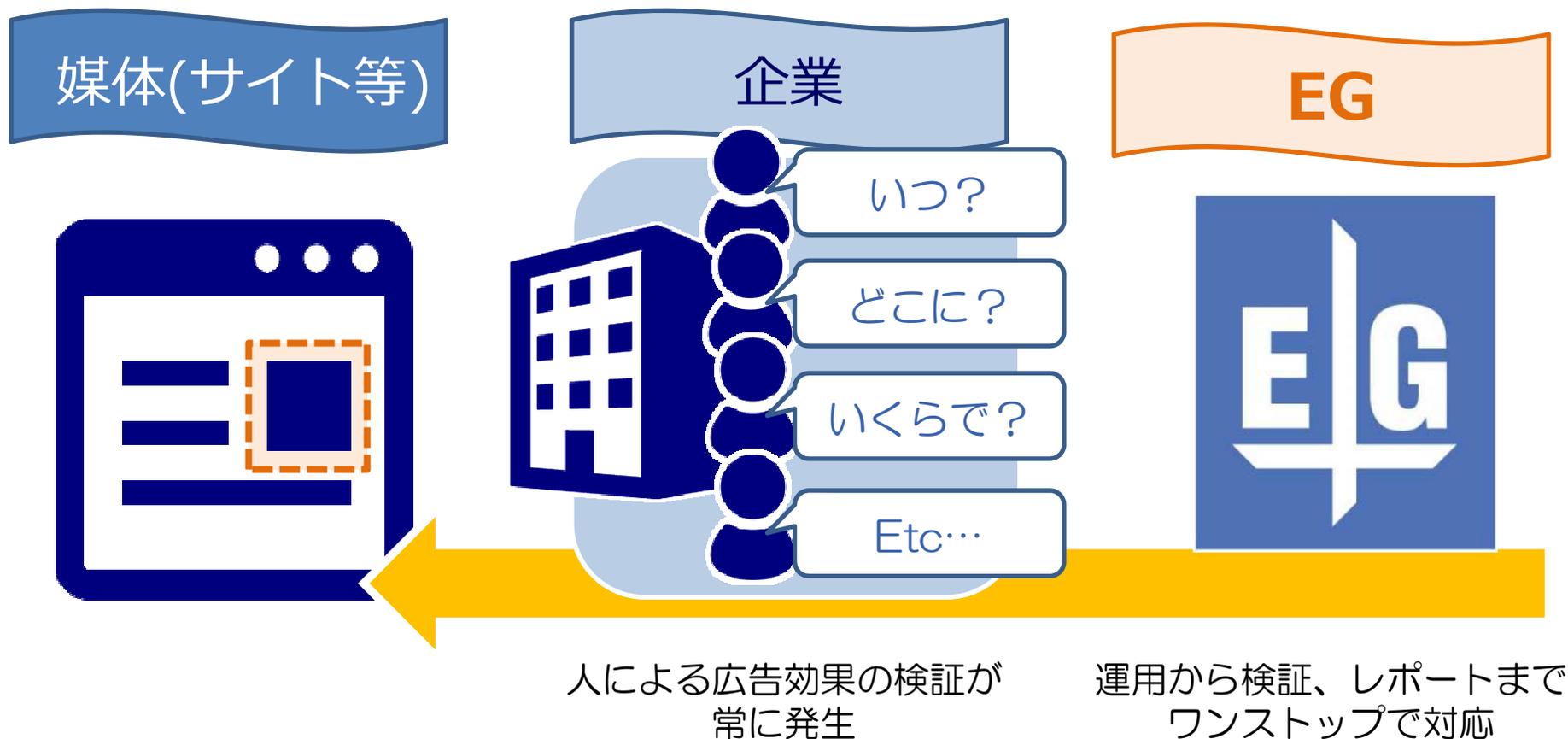
(単位：億円)

国内インターネット広告市場（媒体費のみ）の推移と予測



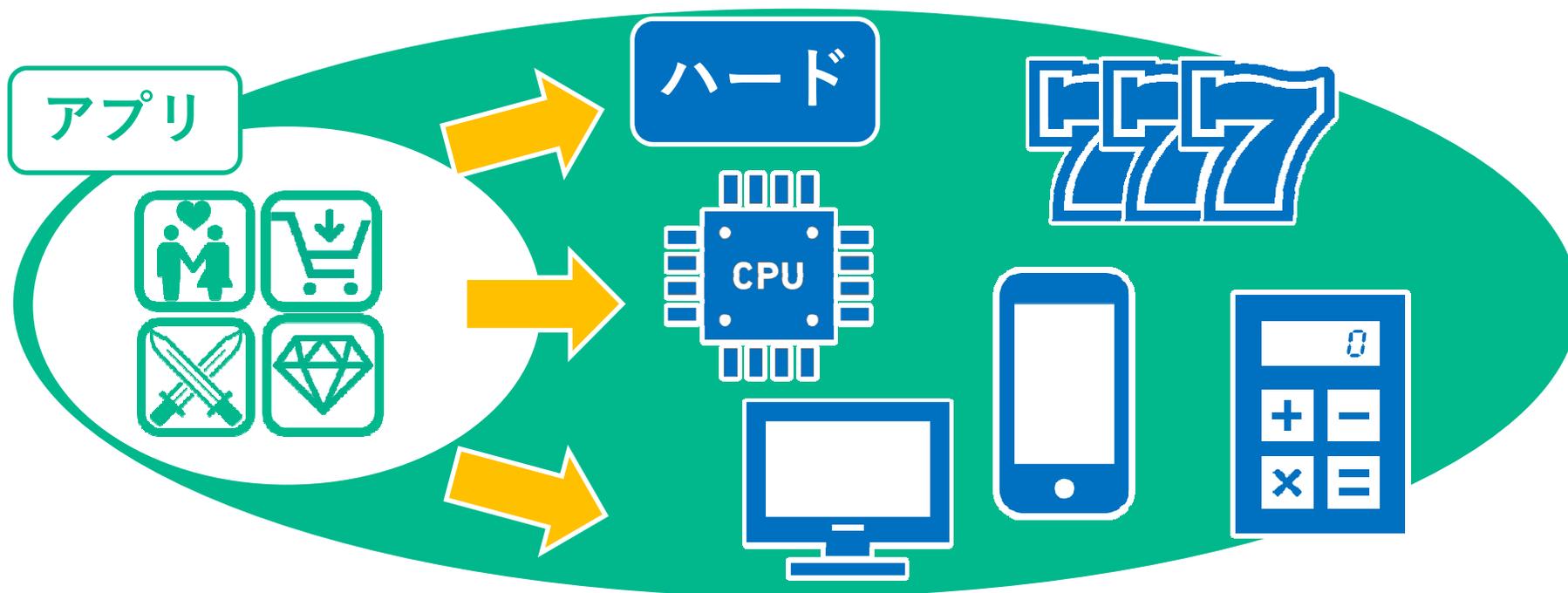
成長戦略：アド・プロセス分野

当社の強みである審査で顧客開拓を行い、
運用型広告の案件獲得による売上拡大を目指す



成長戦略：その他 (デバッグ)

電子デバイスのデバッグを行う アイティエス社を子会社化



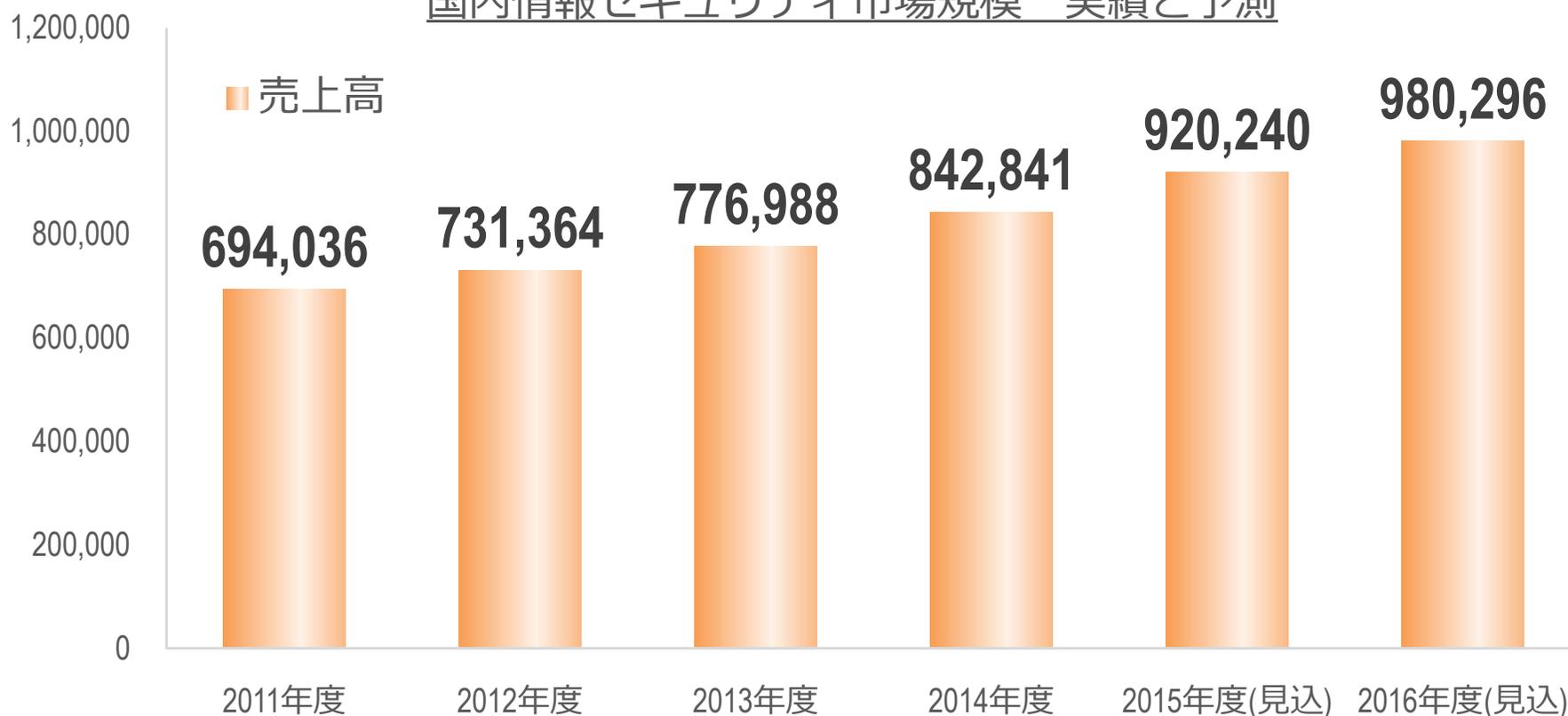
ノウハウや顧客層を活かし、デバッグ事業をさらに強化

成長戦略：その他 (サイバーセキュリティ)

個人情報情報の漏えい・システムへの攻撃の多発により、
情報セキュリティのニーズが高まり、市場は伸長

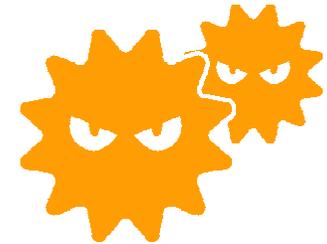
(単位：百万円)

国内情報セキュリティ市場規模 実績と予測

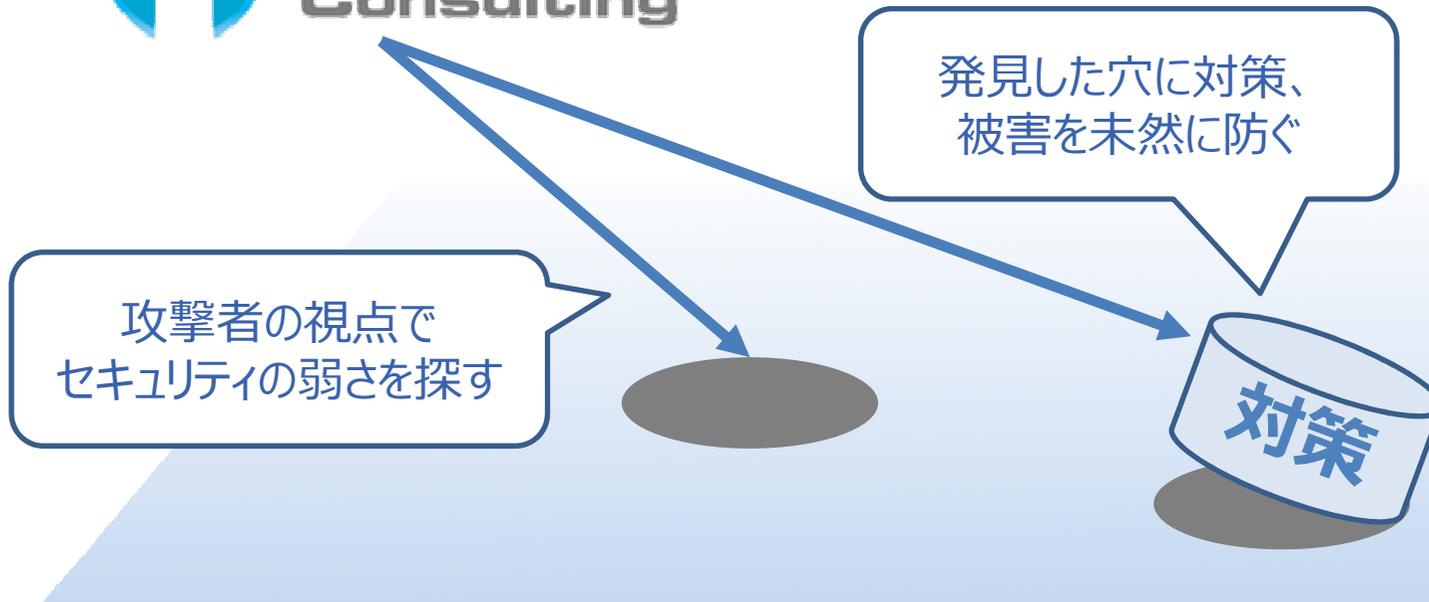


成長戦略：その他 (サイバーセキュリティ)

優れたセキュリティエンジニアを確保、 拡販を目指す



悪意のある攻撃



4. 今後の展望



今後の展望

事業領域を広げ、総合ネットセキュリティ企業へ



資料ご利用上の注意

この資料には、当社の計画や業績予想が含まれていますが、それらの計画や予想数値は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が計画、予想したものです。

従いまして、実際の業績などは、今後、様々な要因によって計画、予想数値と異なる結果となる可能性があります。

お問い合わせ先：イー・ガーディアン株式会社管理部

info@e-guardian.co.jp

TEL 03-6685-2564

FAX 03-5575-0621